

reinigung aktuell

ÖSTERREICHS MAGAZIN FÜR
REINIGUNG & FACILITY DIENSTLEISTUNGEN

FALLSTUDIE

CYBERSECURITY

KOMMUNALFAHRZEUGE

April 2024 | € 2,50 | www.reinigung-aktuell.at



ZU SPÄT

Nachfolge gehört
früh geregelt





IHR DIGITALER PROZESSMANAGER



AUFGABEN VERWALTEN & PROZESSE OPTIMIEREN



ARBEITSPLÄNE & CHECKLISTEN IN MEHREREN SPRACHEN



DIGITALE DOKUMENTATION & RECHTSSICHERHEIT



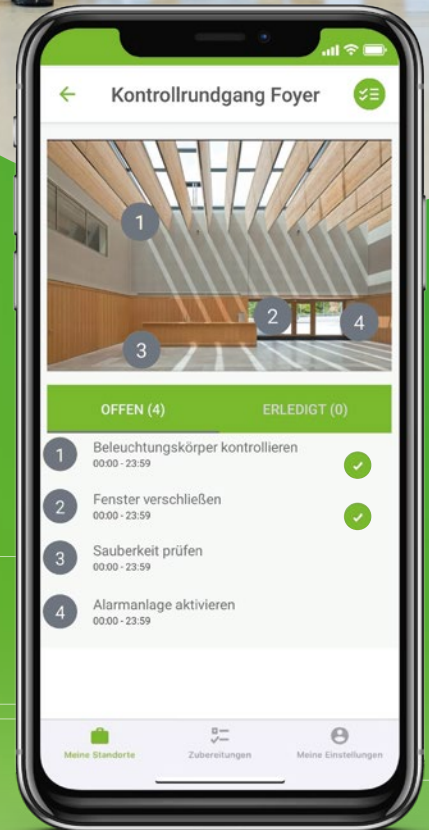
QUALITÄTSKONTROLLE & IOT-ANBINDUNG



ONLINE-SCHULUNGEN & UNTERWEISUNGEN



Jetzt alle Lösungen
von NOA entdecken!
Mehr unter www.noa.online



Liebe Leserinnen und Leser,



Neues aus Absurdistan: Der Ende April für Betriebe errechnete ORF-Beitrag ist an die Kommunalsteuer gebunden. Unterhält eine Reinigungsfirma in einer Gemeinde eine

Betriebsstätte (= zahlt Kommunalsteuer) so kommt nun pro Betriebsstätte der ORF-Beitrag dazu. Nicht nur für jede Niederlassung, sondern für jede Betriebsstätte! Kann z.B. statt 5 x ORF Gebühr nun auch 100 x ORF bedeuten. Ergibt dann über 18.000 € pro Jahr. Mehr dazu im Schlusspunkt auf Seite 50. PS: Viel Spaß beim fernsehen in der Arbeitszeit!

Im Übrigen bin ich der Meinung, dass die Reinigungsstunde nicht unter 30 € eingekauft werden soll.

Ihr

CHRISTIAN WOLFSBERG

Herausgeber

wolfsberg@reinigung-aktuell.at

04 **aktuell**

Kurzes aus der Welt der Facility Services

Fallstudie

16 **Der Robi beim OBI**

Seit nunmehr zwei Jahren reinigt unter anderem der R3 Scrub der Firma Reiwag die OBI-Filiale auf der Triesterstraße in Wien. Reinigung Aktuell war vor Ort und schaute dem Reinigungsroboter bei seiner Arbeit zu.

Nachfolge

20 **Wer will mich?**

Firmenübergaben sind sehr komplexe Prozesse. Vor allem bei Klein- und Mittelbetrieben (KMU) speziell auch in der Facility- und Reinigungsbranche – oft noch in Familienhand – können die Abläufe auch emotional werden. Professionelle Beratung hilft in solchen kniffligen Situationen.

Kommunikation

28 **„Wir haben als Branche viel zu erzählen“**

Wie wichtig für die Reinigungsbranche Unternehmenskommunikation ist, hat das Round table in unserer letzten Ausgabe zu diesem Thema deutlich gemacht. Daher noch einmal ausgesuchte Zitate daraus.



Robotics

30 **Service für Roboter: „Zeitnah und qualitativ hochwertig“**

Roboter drängen auf den Reinigungsmarkt, auch immer mehr Produkte von asiatischen Herstellern. Ist auch für eine gute flächendeckende Servicequalität für diese Produkte gesorgt?

Cybersecurity

34 **AI als Fluch und Segen**

Deloitte Cyber Security Report: Artificial Intelligence verschärft Cyber-Bedrohungslage für österreichische Unternehmen. Nur mehr ein Drittel der Betriebe hat die Ausbreitung von Ransomware mit ihrer bestehenden Infrastruktur im Griff.

38 **Kommunalfahrzeuge**

im Überblick

46 **terminkalender**

50 **schlusspunkt.**

impressum

Cover © Semkinverlag

HERAUSGEBER Christian-Alexander Wolfsberg

REDAKTIONSLEITUNG Hansjörg Preims **REDAKTION** Peter A. de Cillia, Erika Hofbauer, Gabi Weiss **MEDIENINHABER** (Verleger) Semkin Verlags GmbH **ALLE A-1010 Wien, Teinfaltstrasse 8, Tel.: 01/533 96 30-252 LAYOUT & GRAFIK** Ing. Ileana Mayer-Dobnig, grafikfabrik* **DRUCK** Bauer Medien Produktions- und Handels- GmbH, 1030 Wien **E-MAIL** office@reinigung-aktuell.at, www.reinigung-aktuell.at **ABOPREIS** € 80 (Ausland € 120) pro Jahr (10 Ausgaben)

HMU Falthandtücher V-Falz Recycling



www.hmu-austria.at

Erhältlich bei:



15. Cleaner Cup 2024 am 7.9. sucht noch Teams



Das Jubiläumsturnier, der 15. Cleaner Cup, findet am 9. September 2023 unter dem Ehrenschutz der Landesinnung Wien Denkmal, Fassaden- und Gebäudereiniger statt.



Alles wie gewohnt: Spielort ist unverändert die Druckmittel.at Arena in Korneuburg, die Teilnahmebedingungen sowie der Spielmodus sind ebenfalls gleich und es gibt wieder ein Damen- und Herrenturnier (das Nenngeld wird den Damen geschenkt) und selbstverständlich die gemütliche verbindende Stimmung im Freien mit Kollegen, Freunden und Familie. Es wird um zügige Anmeldung ersucht, da das Turnier leider auf 8 Herrenteams beschränkt ist.

PS: Es können sich auch mehrere kleinere Firmen zu Teams zusammenschließen!

Anmeldeschluss: 19. August 2024

**Infos und Details zur Anmeldung:
Franz Zainzinger, 0664/391 6742
franz.zainzinger@ams.at**



PROKURA FÜR DAVID PÖLLAUER BEI STUTZIG & HACKER



David Pöllauer, von Anbeginn im Unternehmen dabei, hat die Prokura für die Stutzig & Hacker Hausbetreuung West und die WRS Helmut Wagner Reinigungs-service und Gebäudedienstleistungen GmbH übertragen bekommen. „So teilen wir die Verantwortung und die operative Durchführung auf mehrere Schultern auf“, heißt es aus dem Unternehmen.

PARTNERSCHAFT: WERNER & MERTZ PROFESSIONAL UND SALZBURGER FESTSPIELE

Die Werner & Mertz Professional Vertriebs GmbH und die Salzburger Festspiele freuen sich über eine umweltfreundliche Partnerschaft eben mit Werner & Mertz Professional als neuem Produktsponsor für ökologische Wasch- und Reinigungsmittel. Die Kooperation markiere einen weiteren Schritt in Richtung Umweltbewusstsein und Nachhaltigkeit bei den Salzburger Festspielen, heißt es bei Werner & Mertz Professional.

COLUMBUS REINIGUNGSMASCHINEN ÜBERNIMMT ANTEILE AN KENTER RHEIN-NECKAR

Columbus Reinigungsmaschinen hat erfolgreich Anteile an der KENTER Rhein-Neckar GmbH erworben, die nun als integraler Bestandteil der columbus Organisation unter dem Namen columbus Rhein-Neckar GmbH agieren wird. Die Gesellschaft übernimmt den Vertrieb und Service von konventionellen columbus Reinigungsmaschinen sowie vollautonomen Reinigungsrobotern.

ISS ÖSTERREICH: CHRISTINE SCHIMEK HEAD OF PROCUREMENT AND SUPPLY CHAIN



Mit 1. Jänner 2024 übernahm Christine Schimek (Bild) die Position des Head of Procurement and Supply chain bei ISS Österreich. In ihrer neuen Funktion im Bereich Operations Performance zeichnet sie für den gesamten strategischen Einkauf inklusive Fuhrparkmanagement

des Facility Services Marktführers verantwortlich. Christine Schimek ist seit August 2022 bei ISS Österreich im Einkauf tätig. Zunächst war sie hier als Category Manager für strategische Agenden im Pharmabereich zuständig.

EFFEKTIV UND SCHONEND: FRÜHJAHRSPUTZ MIT HOLLU MASSIVO



Nach der Wintersaison brauchen Outdoor-Möbel, Terrassenfliesen und Kunststoffoberflächen meist einen gründlichen Frühjahrsputz. Hygienespezialist hollu bietet den perfekten Intensiv-

reiniger, der Straßenstaub, Salzurückstände, Ruß und andere hartnäckige Verschmutzungen im Handumdrehen entfernt.



Weniger Kunststoffmüll durch Kanister-Recycling

hollu spart mit seiner Kanisterwäsche jedes Jahr zig Tonnen Kunststoff für Verpackungsmaterial ein.

Das oberste Gebot bei hollu lautet: Produktlebenszyklen verlängern, Abfälle verringern und Stoffe wieder in den Kreislauf bringen. Dabei orientiert sich der österreichische Hygienespezialist am Kreislaufmodell der Ellen MacArthur Foundation (EMF). Schon seit den 1970er Jahren werden leere hollu Kanister und Fässer ab 10-Liter-Volumen bei der

Liefertour automatisch mitgenommen, gewaschen und wieder der Produktion zugeführt. So trägt das österreichische Familienunternehmen ganz konkret zu den Nachhaltigkeitszielen #12 „Nachhaltige/r Konsum und Produktion“ und #13 „Maßnahmen zum Klimaschutz“ bei. Durch die SDG-basierte Unternehmensstrategie ist Nachhaltigkeit im Alltag und den Köpfen fest verankert. Gemeinsam leben die über 450 Mitarbeitenden die Vision von einer lebenswerten Zukunft auf der Erde.



In der hollu Kanisterwäsche werden Leergebinde ab 10-Liter Volumen jeden Tag wiederaufbereitet und mehrfach verwendet.



Integrierte Dosierkappe



Ultrakonzentrat



Nachfüllbeutel

It's time to Switch

- + Reduce
- + Reuse
- + Recycle

Erfahren Sie mehr:



www.green-care-professional.com/switch



A circular future | www.wmprof.com

40 Jahre Loyalität und Arbeitslust

Gordana Vasic feiert beeindruckendes Jubiläum als Reinigungsfachkraft bei DUSSMANN

Dussmann Österreich freut sich über das 40-jährige Dienstjubiläum von Gordana Vasic, der erfahrensten Reinigungsfachkraft im Team. Sie sorgt seit vielen Jahren bei Österreichs größtem Weltraumzulieferer Beyond Gravity unter anderem im Reinraum für Sauberkeit. Gordana Vasic zeichnet sich nicht nur durch ihre langjährige Expertise als Reinigungsfachkraft aus, sondern repräsentiert ebenso eindrucksvoll vier Jahrzehnte kontinuierliche Dienstleistung und Loyalität bei Dussmann. Sie hat sich als Profi bewährt, gehört zu den 81 Prozent Frauen-Power innerhalb von Dussmann und ist eine von 325 Kolleginnen und Kollegen, die in diesem Jahr ein langes Dienstjubiläum feiern.

„In ihrer Loyalität und dem gleichbleibend hohen Niveau ihrer Leistungen spiegelt sich eindrucksvoll die Dussmann-DNA wider. Gordana Vasic ist ein wahrer Dussmann-Profi und ein Vorbild für uns alle“, so Geschäftsführer Peter Edelmayer.

„Gordana Vasic bereichert unser Team nicht nur mit ihrer Erfahrung und ihrer

Fachkenntnis, sondern auch mit ihrer herzlichen und positiven Ausstrahlung. Wir schätzen uns glücklich, sie in unserem Team zu haben“, würdigt Gunther Weber, Niederlassungsleiter Wien, die Jubilarin.

GF Peter Edelmayer (re.) und Gunther Weber, Niederlassungsleiter Wien, mit der Jubilarin Gordana Vasic



Umweltschonend und praxisorientiert

DEISS auf der Interclean 2024 mit zertifizierten Lösungen für mehr Nachhaltigkeit

Auf der weltweit größten Messe für Reinigungs- und Hygieneprodukte, der Interclean, präsentiert sich der Marktführer EMIL DEISS KG vom 17.-24. Mai 2024 in Amsterdam mit innovativen Lösungen für mehr Nachhaltigkeit. Das Hamburger Traditionsunternehmen erweitert das Sortiment von über 5.000 verschiedenen Marken- und Standardartikeln regelmäßig mit weiteren umweltschonenden und praxisorientierten Produkten.

So hat im Auftrag des Instituts cyclos-HTP hat nun eine vereidigte IHK-Sachverständige für Verpackungsent-sorgung die ökologischen Vorteile bezüglich Rohstoffeinsatz optimierter Rezepturen zur Herstellung von Müll-säcken im Vergleich zur Standardalter-native mit annähernd gleichen Funktionalitäten untersucht. Es wurde ein Standard-Müllsack einem DEISS PREMIUM PLUS-Müllsack der gleichen Größe gegenübergestellt, die sich in ihrer Materialzusammensetzung und im Gewicht unterscheiden, aber in Sachen Reißfestigkeit die gleichen physikalischen Eigenschaften besitzen sollen. Das Ergebnis: Bei rund 24 % weniger Gewicht und bis zu 30 % geringerer Foliendicke besitzt der PREMIUM PLUS dank eingesetzter Hochleistungspolymere die gleiche Zug- und Dehnfähigkeit wie der klassische Müllsack. Und das bei einem Rezyklat-Anteil von 93 %.



DEISS ist vom 14.-17. Mai 2024 auf der Interclean in Halle 11 / Stand 305

Goldenes Verdienstzeichen für Gerhard Komarek

Der Innungsmeister der Reinigungskräfte Gerhard Komarek bekam kürzlich von Bürgermeister Michael Ludwig das Goldene Verdienstzeichen des Landes Wien überreicht. Komarek hat sein Metier als Lehrling von der Pike auf gelernt und seinen Betrieb SIGRON zu einem Leitbetrieb der Gebäudereinigungs-Branche gemacht. Gleichzeitig hat er sich 2004 mit der Eröffnung der Gebäudereinigungsakademie der Wiener Gebäudereiniger in Wien-Liesing – Europas modernstes Ausbildungszentrum für die Gebäudereinigung – vorbildlich um die Ausbildung des Nachwuchses



müsse blitzblank sein, aber die Reinigungskraft wolle niemand sehen – diese offensichtliche Ungerechtigkeit habe Komarek erfolgreich korrigiert, so Bürgermeister Ludwig.

Auch der Umstieg auf saubere Energieformen liegt Komarek am Herzen: So investierte er etwa in eine große Photovoltaik-Anlage, die den CO₂-Ausstoß des Unternehmens jährlich um fast 20 Tonnen senkt.

Die Laudatio bei der Verleihung hielt der Präsident der Wirtschaftskammer Wien, Walter Ruck.

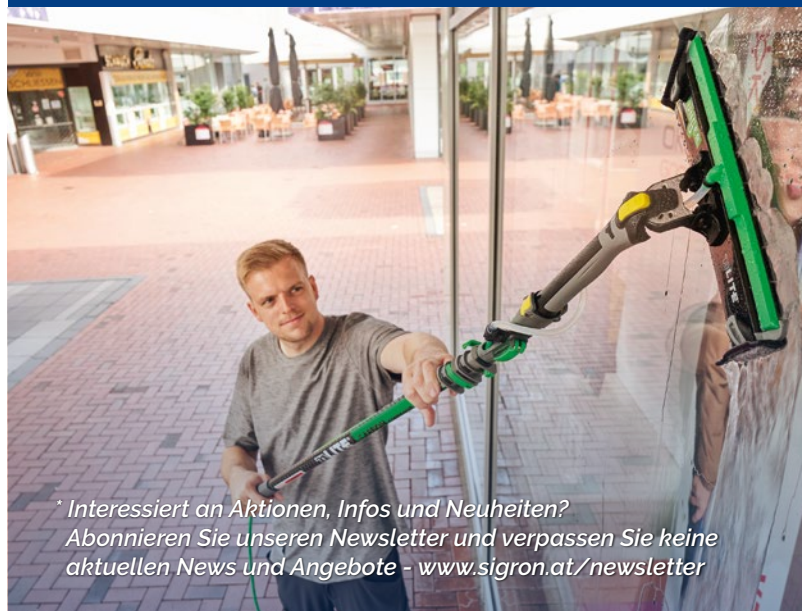


Walter Ruck, Gerhard Komarek, BM Michael Ludwig

gekümmert und damit die gesamte Branche zukunftsfit gemacht.

In seiner Rolle als Innungsmeister seit 2010 habe Komarek als „oberster Saubermann“ den Rahmenkollektivvertrag erfolgreich modernisiert, zahlreiche Ö-Normen erarbeitet und verabschiedet sowie die Wahrnehmung der Reinigungskräfte mittels gelungener Öffentlichkeitsarbeit aufgewertet. Alles

Aktion Fensterreinigung 2024



* Interessiert an Aktionen, Infos und Neuheiten?
Abonnieren Sie unseren Newsletter und verpassen Sie keine aktuellen News und Angebote - www.sigron.at/newsletter

Alles für die Fensterreinigung. Aktion gültig bis 31. Mai 24
Ihr Betreuer berät Sie gerne!

Kompetent in Sachen Reinigung seit 1972.



Maßgeschneiderte Lösungen mit System!

**KIEHL Chemie
und Reinigungswagen
von PPS Pfennig.**



Brema Handelsges.m.b.H
Professional Cleaning Equipment
Bosco Business Center
Harter Strasse 1 · A-8053 Graz
Tel.: +43 0316 27 18 00 - 0
Fax: +43 0316 27 18 00 - 18
office@brema.at · www.brema.at

Nächste Station: Tagreinigung!

Brigitte Eder arbeitet seit zehn Jahren in der Reinigungsbranche. Früher war sie an Autobahnraststätten im Einsatz, was oft eine übelriechende Angelegenheit war. Doch vor allem die Arbeitszeiten waren es, von denen sie eines Tages die Nase voll hatte.

Ein Danke, ein Lächeln, das sind so Kleinigkeiten, die sich Brigitte Eder öfter wünschen würde. Zwei Jahre lang hat sie Raststationen an der Autobahn gesäubert. Damals zählten Toilettenreinigung, Müllklauen und im Winter Salzstreuung zu ihren Aufgaben. Drei Raststätten musste sie dreimal pro Tag angesteuern: in der Früh, zu Mittag und am Abend. Dazwischen lag rund eine halbe Stunde Fahrzeit. „Ich bin am Tag auf 300 Kilometer gekommen“, rechnet Eder vor. Der

Arbeitstag konnte bis zu neun Stunden dauern, die Heimfahrten zwischen den Diensten nicht mitgezählt.



Brigitte Eder arbeitet heute als „Mädchen für alles“ in einer Schulungsstätte des Bundesheers.

An ihr schlimmstes Autobahn-Erlebnis muss die Niederösterreicherin heute noch denken. Eines Tages fand sie ihren Dienstort so verdreckt vor, dass man aufpassen musste, wo man hintritt. Jemand hatte sein großes Geschäft an einer Außenwand verrichtet – und brachte die sonst so frohsinnige Frau an ihre Grenzen. „Ich habe mich hingehockt und nur noch geweint“, erzählt sie. Obwohl sie normalerweise in dreißig Minuten fertig war, brauchte sie für diese Schweinerei vier Stunden.

Solche Schock-Erfahrungen waren zwar übel, den Job gewechselt hat die 49-Jährige

aber schließlich aufgrund der in drei Teile zerrissenen Arbeitstage. In dem Seminarzentrum, wo Brigitte Eder heute tätig ist, hält sie die Zimmer, Sauna und Cafeteria sauber. Auch das verlangt ihr einiges ab. „Die schweren Matratzen hochzuheben ist am anstrengendsten“, seufzt sie. Auch psychisch hinterlässt die Arbeit Spuren, denn: „Man muss schnell arbeiten, man muss aber auch genau arbeiten“. Trotz aller Belastungen ist Brigitte Eder froh über ihren aktuellen Arbeitsplatz. Jetzt hat sie fixe, zusammenhängende Dienstzeiten und wieder mehr Zeit für ihre Familie. Nur an der Anerkennung, da hapert es manchmal noch.



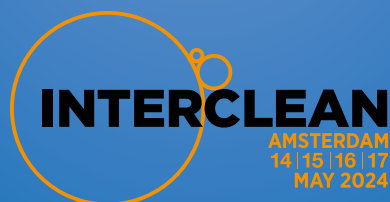
Innovative Hygiene.



Die digitale Revolution der Wäschehygiene



WELTPREMIERE



Interclean Amsterdam 2024

Hagleitner Innovation World 730 (Stand 05.312)

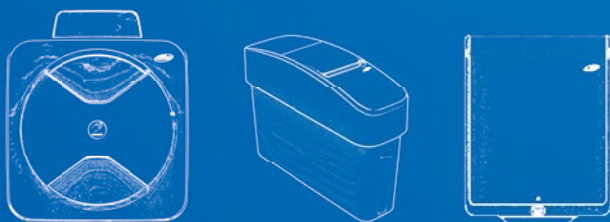
Hagleitner-Hauptmessestand (Stand 05.213)

Hagleitner Healthcare (Stand 12.426)

Entdecken Sie vor Ort noch mehr neue Produkte.



Jetzt Interclean-Messestermin
mit Hagleitner vereinbaren



www.hagleitner.com

ISS Österreich übernimmt med-serv

Mit 1. März 2024 wurde die Übernahme der med-serv gmbh durch den heimischen Facility Services Marktführer ISS Österreich besiegelt. Der im Gesundheitsbereich tätige Dienstleister med-serv bleibt im ISS-Verbund als eigenständige Marke mit allen 234 Mitarbeitenden bestehen. Die neuen Geschäftsführer sind CEO Erich Steinreiber und Head of Healthcare Daniela Mizero-vsky von ISS Österreich.

mit dem übernommenen Kundenportfolio das Wachstum in Österreich weiter voranzutreiben“, betont Erich Steinreiber, CEO von ISS Österreich und neuer Geschäftsführer von med-serv.

Bereits vor dem Kauf der med-serv betreute ISS österreichweit mit rund 1.600 (künftig nunmehr ca. 1.850) bestens geschulten ISS Healthcare Mitarbeitenden an die 6.000 Betten täglich. Das Kundenportfolio der ISS umfasst zahl-

reiche langjährige Gesundheitsdienstleister, darunter die größten Krankenhäuser in Wien und Graz, Pflegeheime sowie Rettungsorganisationen.

„Mit den erfahrenen Teams von med-serv können wir unsere Kompetenz im Gesundheitswesen auf ein noch höheres und breiteres Level heben“, freut sich Daniela Mizero-vsky: „Neben der Reinigung spezialisieren wir uns im Gesundheitswesen auch auf Dienste im nicht-medizinischen Bereich. Wir bieten zum Beispiel unterstützendes Fachpersonals für den Stationsbetrieb an oder helfen in den Bereichen Lager- und Logistikleistungen mit unserer Expertise. Die Pflegeteams werden dadurch freigespielt und können sich so auf ihre Kernkompetenzen konzentrieren.“

„Der strategische Schritt des Verkaufs der med-serv an ISS bündelt zukünftig Kompetenzen und Synergien durch einen erfolgreichen Marktbegleiter. Wir sind stolz auf die von uns geschaffene Basis der med-serv, die nicht zuletzt zu der erfolgsversprechenden Übernahme durch ISS geführt hat“, ergänzt KommR Andreas Ubl, stellvertretend für die ehemaligen Geschäftsführer der med-serv.



Erich Steinreiber, CEO ISS Österreich und neuer Geschäftsführer med-serv, Erwin Schreiblehner, CFO ISS Österreich mit den Gründern und ehem. Eigentümern: Errol Reichel, Geschäftsführer Blitzblank, Stefan Gollubits, CFO und KR Andreas Ubl, Mst., Geschäftsführender Gesellschafter IFMS Infrastrukturelles Facility Management, Michael Lackner, Geschäftsführer Dr. Sasse Gruppe.

Med-serv ist seit mehreren Jahren auf gesamtheitliches infrastrukturelles Facility Management in Gesundheitseinrichtungen wie Krankenhäusern, Reha-Kliniken und Pflegeheimen in Niederösterreich und der Steiermark spezialisiert. „Für uns ist die Übernahme eine hervorragende Möglichkeit, den langjährig bestehenden Erfolg im ISS Segment Healthcare strategisch weiter auszubauen und

Safety first

Automatisierte Reinigungstechnologien von Schneiderei Professional schließen Sicherheitslücken bei der Hygiene.

In desinfektionsrelevanten Bereichen wie beispielsweise im Gesundheitswesen gelten höchste Maßstäbe an hygienische Reinheit von Oberflächen und Böden. Daher sind nicht nur bei der Oberflächenreinigung an sich, sondern auch bei der Aufbereitung der verwendeten Reinigungstextilien hohe Standards gefordert. Gewerbliche Wasch- und Trockentechnologie von Schneiderei Professional garantiert laut Hersteller diese Standards durch automatisierte und dokumentierbare Prozesse.

Mit einem speziell für höchste Ansprüche entwickelten Mopp-Aufbereitungssystem (SMAS) hat Schneiderei Professional einen durchgängigen

wändige manuelle Einzeldosierungen seitens des Personals entfallen, was zusätzlich für eine enorme Zeitersparnis sorgt. Mit dem MEDIC-Programm von Schneiderei Professional, einer extra entwickelten Zusatzausstattung, bieten Waschmaschinen von Schneiderei Professional 100prozentige Desinfektion. Damit entsprechen sie den strengen Richtlinien bezüglich der maschinell thermischen bzw. chemothermisch zu desinfizierenden Wäsche von Reinigungstextilien, die vom Robert Koch-Institut aufgestellt wurden.



Prozess entwickelt, der Mopps und Tücher automatisch, zeitsparend und äußerst ressourcenschonend aufbereitet. Die automatische Aufbereitung der Reinigungstextilien sorgt für die entsprechend der Füllmenge optimale Dosierung der Reinigungs- und Desinfektionsmittel. Der vor äußeren Einflüssen geschützte Prozess garantiert zuverlässige und sichere, dokumentierte Ergebnisse. Auf-

sigron
HANDELS- & SCHULUNGSGMBH

**JETZT auf die
POOL-Saison
vorbereiten !**

Reinigungsanleitung



Bei Interesse kontaktieren Sie uns unter:

Tel. 0577070 ✉ verkauf@sigron.at

www.sigron.at

Ihr Partner für Sauberkeit und Hygiene

Gesundheitswesen: Servicerobotik und KI sollen eine Schlüsselrolle spielen

Stärkere Nachfrage nach Gebäudedienstleistungen im Gesundheitswesen: Unterhaltsreinigung und Speisenversorgung sind besonders gefragt. Bedarfsorientierte und ganzheitliche Gebäudelösungen werden für Kliniken und Pflegehäuser attraktiver

Die Nachfrage nach infrastrukturellen Gebäudedienstleistungen im Gesundheitswesen steigt. Insbesondere der Bedarf an Unterhaltsreinigung und Speisenversorgung nimmt zu, aber auch Sterilgut- und Bettenaufbereitung werden stärker nachgefragt. Dieser Anstieg spiegelt die Diskussionen der letzten Jahre über Hygieneanforderungen, Servicequalität und Kosteneinsparpotenziale wider. Das sind die zentralen Ergebnisse einer exklusiven Befragung führender Gebäudedienstleister für das Gesundheitswesen, die das

dienstleistungen im Gesundheitswesen. Zusätzlich gibt es einen vertieften Einblick in Organisationsmodelle der Servicegesellschaften und stellt deren Potenziale gegenüber klassischen Konzepten wie Eigenleistung und externer Vergabe dar. Eine Marktübersicht zu führenden Anbietern von Gebäudedienstleistungen und Servicegesellschaften ergänzt die Publikation. Das Whitepaper setzt die erfolgreiche Lünendonk-Publikationsreihe zu Gebäudedienstleistungen im Gesundheitswesen fort.

Kliniken und Pflegeeinrichtungen sind in der Wahrnehmung der befragten Dienstleister offener als in der Vergangenheit für innovative Vergabe- und Ausschreibungsverfahren. Die voranschreitende Digitalisierung der Gebäudebewirtschaftung erleichtert demnach bedarfsorientierte Services wie Speisenversorgung und Reinigung und trägt somit zu einer höheren Effizienz bei. Zudem nimmt das Interesse an integrierten Lösungen zu. Technologien wie Servicerobotik und Künstliche Intelligenz erleichtern eine Automation des Serviceangebots und sollen daher künftig eine Schlüsselrolle spielen.

Thomas Ball, Partner bei Lünendonk & Hossenfelder, kommentiert: „Effiziente und bedarfsorientierte Services erfordern Investitionen und eine hohe Prozesskompetenz. Viele Kliniken und Pflegeeinrichtungen stoßen bei der Eigenleistung an Grenzen. Das GKV-Stabilisierungsgesetz hinterfragt dabei bisher etablierte Prozesse und erhöht den Druck, nicht-pflegerische Leistungen effizient zu organisieren. In den kommenden Monaten werden viele Häuser Entscheidungen zu Gebäudedienstleistungen treffen, die wesentliche Auswirkungen auf den Servicemarkt haben werden.“

Bezug: Das Whitepaper „Servicegesellschaften für das Gesundheitswesen“ ist in Zusammenarbeit mit der Weidemann-Gruppe entstanden und steht unter www.luenendonk.de kostenfrei zum Download bereit.

Nachfrage nach infrastrukturellen Leistungen steigt
Insbesondere Bettenaufbereitung und Speisenversorgung wird stärker nachgefragt



Frage: Wie bewerten Sie die Entwicklung der Nachfrage in den folgenden Segmenten/Leistungen? Angaben in absoluten Werten
 Quelle: Lünendonk & Hossenfelder Whitepaper 2024 „Servicegesellschaften für das Gesundheitswesen“ © Lünendonk & Hossenfelder GmbH, Mönchheim 2024

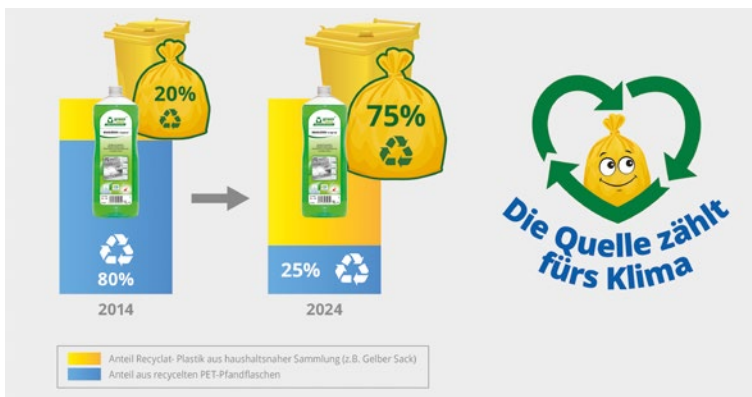
auf Facility Services spezialisierte Research- und Consulting-Unternehmen Lünendonk & Hossenfelder in einem Whitepaper zusammengestellt hat. Es basiert unter anderem auf den Angaben von 14 Gebäudedienstleistern mit Schwerpunkt im Gesundheitswesen.

Das Lünendonk-Whitepaper 2024 „Servicegesellschaften für das Gesundheitswesen“ bietet einen umfassenden Überblick über die aktuellen Themen und Trends für Gebäude-

Ein weiterer Erfolg für echte Kreislaufwirtschaft

Werner & Mertz: Green Care Professional erreicht 75 Prozent Recycling-Anteil aus dem Gelben Sack für PET-Flaschen

Werner & Mertz, zu dessen Unternehmen auch die Werner & Mertz Professional Vertriebs GmbH gehört, ist gemeinsam mit seinem Partner ALPLA im Rahmen der Recyclat-Initiative ein weiterer Erfolg für die echte Kreislaufwirtschaft gelungen: Der Mainzer Reinigungsmittelhersteller erhöht bei den PET-Flaschen der Marke Green Care Professional aus 100 Prozent Altplastik den Anteil des rPETs aus dem Gelben Sack auf 75 Prozent.



Dem Pionier Werner & Mertz ist gemeinsam mit ALPLA gelungen, bei den PET-Flaschen aus Altplastik den Anteil aus der Quelle Gelber Sack auf 75 Prozent zu steigern

Deutschland hat mit seinem intelligenten dualen System eine effektive Lösung für die Kreislaufwirtschaft entwickelt: die Sammlung von Kunststoffverpackungen im Gelben Sack. Durch ressourcenschonendes mechanisches Recycling können alte Kunststoffe in neue Verpackungen umgewandelt werden. Zum Beispiel können aus zehn alten Flaschen in der Verwertungsanlage zehn neue entstehen, was echtes Recycling im Sinne einer klimafreundlichen Kreislaufwirtschaft darstellt. Durch den Erhalt von Kunststoffen im Kreislauf wird die Notwendigkeit zur klimaschädlichen Neuproduktion reduziert und weniger Plastikmüll entsteht insgesamt.

+ 43 1 925 24 81
office@r4you.at
Brünner Str. 192,
1210 Wien
www.r4you.at



Beteiligen Sie sich jetzt an unserer **Grüninitiative!**

Beim Kauf einer T300 erhalten Sie jetzt einen E-Scooter von „Be Cool“ gratis dazu!

Die T300 ist Dank ihrer speziellen Eco Technologie besonders umweltfreundlich.

TENNANT
COMPANY

ecH₂O
NanoClean



- 90% **WENIGER** Wasserverbrauch
- besonders leise
- keine Chemie und 50% längere Laufzeit



Gratis E-Scooter!
im Wert von 1049,00€

Frühjahrsputz für Wege und Terrassen

Nach dem Winter: Schmutz, Moos und Unkraut entfernen

Das nasse und kalte Wetter der zurückliegenden Wochen hat die Bildung von Algen und Moos befördert. In den Ritzen und Fugen wächst Unkraut und an Kanten und in Ecken modert feuchtes Laub. Deshalb startet die Saison im Garten oder auf der Terrasse am besten mit einem gründlichen Frühjahrsputz. Die folgenden Tipps von KÄRCHER können helfen, die Arbeit ebenso schnell wie gründlich zu erledigen.

► Zunächst wird der lose und grobe Schmutz entfernt. Damit wird verhindert, dass bei der anschließenden Oberflächenreinigung unnötig viel Schmutz verteilt wird, der die Terrasse oder Hauswand verunreinigen könnte. Auf größeren Terrassen oder langen Wegen und Zufahrten ist bei diesem ersten Schritt eine Handkehrmaschine deutlich schneller als der Straßenbesen.

► Hochdruckreinigung mit passendem Zubehör: Richtig gründlich und zudem schnell gelingt die Moosentfernung auf kleinen und großen Flächen mit einem Hochdruckreiniger. Auf robusten Steinoberflächen und wenn der Spritzschutz keine Rolle spielt, kann eine Rotationsdüse zum Einsatz kommen – auch als „Dreckfräser“ bekannt. Eine Alternative ist ein Flächenreiniger, der schonender arbeitet und sich deshalb gut für empfindliche Materialien eignet. Und er bietet einen Spritzschutz, was entlang von Fassaden oder vor bodentiefen Fenstern viel Nacharbeit spart und die Anwendung einfach macht.

► Moos und Grauschleier auf Holzterrassen entfernen: Auch Holzterrassen, WPC-Dielen und ähnlich empfindliche Materialien können mit dem Hochdruckreiniger auf Hochglanz gebracht werden. Alternativ kann ein Terrassenreiniger eingesetzt werden, der mit einer Kombination aus Wasser und schnell rotierenden Bürstenwalzen saubere Ergebnisse liefert. Der Schmutz wird damit gelöst und direkt weggespült.

► Ohne Wasser geht es auch: Für die oberflächliche Moosentfernung auf Gehwegen, Terrassen und Einfahrten eignet sich als weitere Möglichkeit ein Akku-Unkrautentferner, der ähnlich wie ein Rasentrimmer geführt und über dem Boden bewegt wird. Speziell ausgerichtete Nylonborsten und eine hohe Bürstendrehzahl lösen nicht nur Unkraut und Wildwuchs in Fugen zwischen Terrassenplatten oder auf gepflas-



terten Einfahrten. Ebenso gründlich klappt das auch mit trockenem Moos.

► Wachstum von Moos und Algen verzögern: Mit einem Sprühimprägnierer, wie dem RM 542 von Kärcher werden Oberflächen im Außenbereich langfristig vor Nässe und damit vor neuer Anschmutzung geschützt. Das Mittel bildet einen imprägnierenden Schutzfilm und kann mit dem Hochdruckreiniger in Kombination mit einer Schaumdüse oder auch mit einem Drucksprühergerät aufgebracht werden.



BLITZBLANK IST CO₂ NEUTRAL*

Entdecken Sie unser umfangreiches Reinigungsdienstleistungsportfolio und unterstützen Sie unser Engagement für Nachhaltigkeit und ESG-Kriterien. Gemeinsam gestalten wir eine bessere Zukunft für kommende Generationen!



* BLITZBLANK ist ein klimaneutrales Unternehmen!
nach dem Greenhouse Gas Protocol: Scope 1, 2 und 3



Der Robi beim OBI

Seit nunmehr zwei Jahren reinigt unter anderem der R3 Scrub der Firma Reiwag die OBI-Filiale auf der Triesterstraße in Wien. Reinigung Aktuell war vor Ort und schaute dem Reinigungsroboter bei seiner Arbeit zu.

TEXT **Peter A. de Cillia** FOTOS **Daniela de Cillia**

Die OBI-Filiale auf der Triesterstraße in Wien mit einer Fläche von rd. 10.000 Quadratmetern bietet ein breites Sortiment an. Hier wird der Slogan „Mehr Auswahl, mehr Service, mehr Beratung“ gelebt. Ein Highlight ist das große OBI Gartencenter, aber auch die Produktpalette rund um das Thema Bad kann sich sehen lassen – Holzwerkstoffe für Haus und Garten, hochwertige Materialien für die Außendämmung, alles rund um Elektroinstallationen und Sanitäranlagen, Werkstoffe für den Innenausbau und vieles andere mehr stehen den Kunden zur Verfügung.

„ROBIS“ WELT

Wir stehen im ersten Stock der Filiale und „Robi“, wie mittlerweile der Roboter liebevoll von allen genannt wird, wartet auf seinen Einsatz. Er steht vor seiner Lade- und Lesestation. „Hier bekommt unser R3 Scrub alle Informationen. Er „liest“ das vorgegebene Reinigungsprogramm, er gibt dann Bescheid, ob Wasser gebraucht wird und ob die Batterie voll geladen ist, und los geht seine Arbeit“, so Ingo Hörnecke, Betriebsleiter der Firma Reiwag, die für die komplette Reinigung der Filiale verantwortlich zeichnet. „Der Robi zieht










v.l.n.r.: Ingo Hörnecke, Betriebsleiter REIWAG, Herr Gabriel und Marco Müllner, Marktleitung OBI Triesterstraße, mit dem R3 Scrub.

jeden Tag, meistens ab 6 Uhr in der Früh seine Reinigungs-Bahnen“, erklärt Hörnecke. Die Einsatzdauer des Roboters, der in Singapore entwickelt wurde, beträgt 3 Stunden, danach muss er wieder aufgeladen werden. „Das Einkaufserlebnis ist in Baumärkten ein völlig anderes geworden“, erzählt Marco Müllner, der für die Marktleitung bei OBI in der Triesterstraße verantwortlich ist, und weiter: „Früher ging der Kunde in den Baumarkt und holte sich Baustoffe ab, heute haben wir ein so breites Sortiment, das dem Kunden auch in Themenwelten sichtbar gemacht werden muss, und da ist auch Sauberkeit ein „must“. Niemand will sich heute in einem schmutzigen Gebäude bewegen. Bei uns ist Sauberkeit neben Qualität und Beratung eine Selbstverständlichkeit“, so Müllner. In der Zwischenzeit dreht der R3 Scrub ruhig in



**ALLES
AUS
EINER
HAND!**

Das gesamte Sortiment für die professionelle Gebäudedienstleistung:

-  Reinigungschemie
-  Desinfektion
-  Reinigungsgeräte
-  Reinigungsmaschinen
-  Entsorgung
-  Schutzhandschuhe
-  Arbeitsbekleidung

Arndt Handels GmbH

Brown-Boveri-Straße 6
2351 Wiener Neudorf
Tel.: 02236 31346 0
E-Mail: arndt.wien@igefa.at

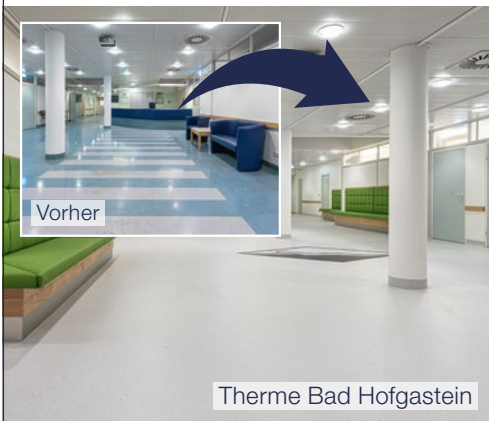


www.igefa.at



BODEN- ERNEUERUNG MAL ANDERS

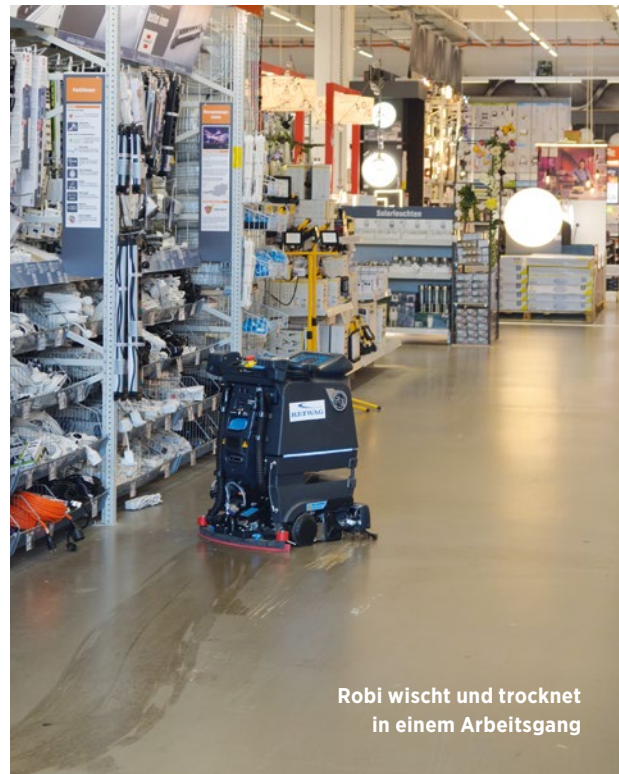
- Nachhaltige Geschäftsmöglichkeit & Kundenbindung
- Wesentlich vereinfachte Reinigung
- Enorm erhöhte Widerstandsfähigkeit des Bodenbelags
- Erfüllt die Kriterien der TRBA 250



Mehr Infos:



Bona[®]



Robi wischt und trocknet
in einem Arbeitsgang

den einzelnen Gängen seine Bahnen, und das fast geräuschlos. Er wischt und moppt gleichzeitig. Ein wichtiges Feature, das er in der vierten Generation bieten kann. „Er kann noch nicht Stiegen und Liftbezüge bewältigen, aber sonst ist er ein zuverlässiger Partner, der seine Arbeit schnell, leise und effizient erledigt“, so Hörnecke.

EIN NEUES ZEITALTER DER REINIGUNG

Seit nunmehr zwei Jahren ist der Roboter in der Filiale im Einsatz, und zusammen mit den OBI- Verantwortlichen wurden in dieser Zeit Schritt für Schritt Verbesserungen unternommen, um die Effizienz der Gerätschaft zu steigern. „Nun reinigt der R3 Scrub jeden Tag an die 1400 Quadratmeter zu unserer vollsten Zufriedenheit, und das mit einem minimalen Wasserverbrauch. Das schont Ressourcen nachhaltig“, erklärt Müllner. So werden alle glatten Böden mit einem minimalen Wasserverbrauch gereinigt und sogleich getrocknet. Ein Mitarbeiter, in diesem Fall Herr Gabriel, ist jeder Zeit bei „Robi“, so dieser irgendetwas benötigt. In der

Zwischenzeit reinigt Herr Gabriel die Sanitäranlagen und die Büroräumlichkeiten, denn sowohl in den Nassräumen mit vielen Ecken und Kanten, Waschtischen, WC-Anlagen als auch in den Büros mit Teppichen kann der Roboter nicht eingesetzt werden. „Wir sehen den R3 Scrub als wert- und sinnvolle Unterstützung für die Reinigung in den Hallen, niemals aber als 100prozentigen Ersatz für Menschen“, so Müllner, und weiter: „Er verrichtet dort seine Arbeit, wo es Sinn macht, Zeit erspart und Ressourcen schont.“ Man darf dabei auch nicht vergessen – der Roboter wird von Menschen programmiert. Der Mensch wird also immer dazu gebraucht, die Maschine am Laufen zu halten.

Bei unserer Besichtigung reinigte „Robi“ tadellos die einzelnen Gänge im ersten Stock der OBI-Filiale. Bemerkenswert dabei war auch der Umstand, dass die Kunden ihn fotografierten, während er ihnen schnell und unkompliziert auswich und sich neue Bahnen für die Reinigung suchte. Der R3 Scrub ist seit 2021 am internationalen Markt präsent.

In Österreich reinigen derzeit drei Maschinen, im benachbarten Ausland fünf. Dank seiner Walztechnologie nimmt er kleine Verschmutzungen auf, ohne dabei zu verstopfen. Ein langlebiger Akku, der bis zu 1.500 Ladezyklen übersteht, sowie ein geringer Wasserverbrauch garantieren somit bei jeder Reinigung auch Nachhaltigkeit.

Info

REIWAG Facility Services GmbH
Burggasse 60
1070 Wien
Tel.: +43 / (0)1 / 523 9300
www.reiwag.com

Obi Baumarkt
Triester Straße 10
1100 Wien
050 852 340
www.obi.at

DR.SCHNELL



ERST REDUZIEREN, DANN KOMPENSIEREN. CO₂ FUSSABDRUCK VERBESSERN MIT DR.SCHNELL

Die **ECO COLLECTION** ist das DR.SCHNELL Komplettpaket für die tägliche Unterhaltsreinigung in der Küche. Top-Performance in 100% Recyclatgebinden. Ausgezeichnet mit **EU Ecolabel** und **Cradle-to-Cradle Gold**.



www.dr-schnell.com



Wer will mich?

Firmenübergaben sind sehr komplexe Prozesse. Vor allem bei Klein- und Mittelbetrieben (KMU) speziell auch in der Facility- und Reinigungsbranche – oft noch in Familienhand – können die Abläufe auch emotional werden. Professionelle Beratung hilft in solchen kniffligen Situationen.

TEXT Erika Hofbauer

Vererben, verkaufen, stilllegen oder einen externen Geschäftsführer einsetzen? Jede Variante hat etwas für sich, wie M&A-Profis (Mergers&Acquisitions) meinen. „Die Unternehmensnachfolge zu planen, ist ein sehr komplexes Projekt und sollte rechtzeitig, also mindestens fünf Jahre vor dem geplanten Pensionsantritt oder Verkaufszeitpunkt, begonnen und geplant werden“, meint etwa Alexander Ilg, Geschäftsführer des Consulting-Unternehmens Firmentransfer. Zusätzlich würden die meisten Unternehmer mit viel Herzblut an ihrem Lebenswerk hängen und würden es am liebsten behalten, so Ilg. Diesem Wunsch komme die Weitergabe in der Familie am nächsten. Jedoch hätte viele Kinder andere Berufsziele. Ein weiterer Nachteil dieser Variante sei, dass viele Unternehmer nicht loslassen könnten: „Am Papier gehört der Betrieb den Kindern, aber der Vater mischt sich eventuell bei allen Entscheidungen ein, wodurch dann möglicherweise Streitigkeiten entstehen.“ Seiner Erfahrung nach werden nur 30 Prozent der Betriebe in der Familie weitergegeben, Tendenz fallend.

INTENTION DES EIGENTÜMERS

Zu einer ähnlichen Ersteinschätzung kommt auch Roman Pongracz, Associate Partner bei der Consultingfirma Advicum: „Im KMU-Segment sind die Eigentümer in der Regel auch die operativ Verantwortlichen, also jene Personen, die voll im Tagesgeschäft aktiv sind, jene, die die Kunden persönlich betreuen, die Aufträge generieren, sich um die Abwicklung kümmern

Die meisten Unternehmer würden ihr Lebenswerk am liebsten behalten. Diesem Wunsch kommt die Weitergabe in der Familie am nächsten.

TREFFEN SIE UNS AUF DER
INTERCLEAN AMSTERDAM
14.05. - 17.05.
Halle 7, Stand 07.116

NEXARO
secure your success

Die Kompaktklasse im Gewerbe.



Der Nexaro NR 1500 ist mit einer Fülle an innovativen Lösungen ausgestattet. Eine KI-gestützte Kartierung, modernste Sensortechnologie und die integrierte 2G / LTE-M Mobilfunkverbindung stellen sicher, dass jeder autonome Saugroboter seine Arbeit unglaublich präzise und weitgehend autark erledigt. Besuchen Sie uns auf der Interclean in Amsterdam vom 14. bis 17. Mai in Halle 7, Stand 07.116. Erfahren Sie mehr unter nexaro.com/interclean



Jetzt gratis
Ticket sichern!



**Jetzt mit
ToolSense**

**20% Maschinenkosten
sparen!**

Alexander Manafi
am@toolsense.io

und sozusagen in allen Bereichen an vorderster Front stehen. Daher kommt es zunächst darauf an, welche Intention der Eigentümer verfolgt: Gibt es eine klare innerfamiliäre Nachfolge? Selbst wenn ja, gibt es eine große Breite an Themen und Herausforderungen, wobei die meisten auf persönlicher Ebene geklärt werden können.“ Eine externe Geschäftsführung könne in solchen Situationen eine vorübergehende Variante – also eine Übergangslösung – sein. Gerade im Bereich FM, Reinigung oder verwandte Dienstleistungen sei das Thema Personal und damit Mitarbeiterführung ein wesentlicher Erfolgsfaktor. Hier gelte es, Qualität, Perspektive, Zufriedenheit und Sicherheit zu bieten. Stilllegung oder kontrollierter Liquidation würden als Optionen daher ausscheiden, so Pongracz.

Zum Thema Unternehmensverkauf hat auch Firmentransfer-Berater Ilg eine kritische Ansicht: „Der Verkauf an einen leitenden Mitarbeiter des eigenen Unternehmens scheitert oft an der Finanzierung des Kaufpreises. Und ein sehr guter Assistent oder Objektleiter hat oft nicht die Skills zu einem echten Unternehmer.“ Damit sei man bei der häufigsten Variante der Weitergabe angekommen: Dem Verkauf an einen Mitbewerber oder an einen Betrieb, der in die Reinigung einsteigen möchte. Pongracz: „Der Vorteil für den Verkäufer ist ein echter Abschluss mit der Selbständigkeit, ein höherer Verkaufserlös und damit eine Absicherung der Wünsche für die Pension.“ Allerdings ortet er anderswo neue Problematiken: „Damit es nicht zu Verkaufsgerüchten in der Branche kommt, sollte ein unabhängiger Berater mit der Transaktion beauftragt werden. Dieser garantiert die diskrete und schnelle Abwicklung.“ Das übliche Honorar von drei bis fünf Prozent des Verkaufspreises werde durch den um durchschnittlich 22 Prozent höheren Verkaufspreis mehr als wettgemacht, ist der Berater sicher. Denn: Viele Unternehmer würden den Wert ihres Unternehmens unterschätzen, besonders, wenn die Reinigungsfirma an einen Geschäftsfreund verkauft werde. „Eine



Plattformen oder sogenannte Nachfolgebörsen werden kaum die persönliche und maßgeschneiderte Beratungsleistung erbringen können.

**Roman Pongracz,
Associate Partner Advicum Consulting**

Stilllegung des Betriebes findet sehr selten statt“, meint auch der Firmentransfer-Experte, denn: „Dieser ist meist mit einem hohen finanziellen Aufwand verbunden, weil die Mitarbeiter und die laufenden Kunden-Aufträge gekündigt werden müssten. Alternativ könnten die Aufträge an einen Mitbewerber verkauft werden.“ Eine externe Geschäftsführung rechne sich laut Ilg nur bei Unternehmen von über fünf Millionen Euro Umsatz, zusätzlich sei es heutzutage sehr schwer, einen guten, erfahrenen und ehrlichen Geschäftsführer zu finden.

OPTION NACHFOLGEBÖRSE

Plattformen oder sogenannten Nachfolgebörsen kann Advicum-Consulting Roman Pongracz eher wenig abgewinnen:

„Diese werden kaum die persönliche und maßgeschneiderte Beratungsleistung erbringen können. Schon gar nicht bieten diese eine laufende Begleitung über den gesamten Prozess. Entscheidend ist Professionalität und vor allem Vertraulichkeit.“ Oft werde in erster Linie an den Steuerberater gedacht: „Dieser kennt zwar das Unternehmen, die persönlichen Verhältnisse des Eigentümers und ist bestrebt, die Steuerlast zu optimieren, er hat aber oft wenig bis keine Erfahrung in der Suche nach passenden Lösungen und verfügt nicht über ein entsprechendes Netzwerk, um potentielle Investoren anzusprechen.“

RICHTIGER ZEITPUNKT

Der Zeitfaktor ist ein wesentlicher Punkt in der Unternehmensnachfolge-Thematik, sind sich die Experten einig. „Je nach Größe des Reinigungsunternehmens sollte der Unter-

nehmer schon mindestens fünf Jahre vor der Übergabe das Gespräch mit einem Berater führen“, ist Firmentransfer-Chef Alexander Ilg überzeugt. „Hier sollten die Bilanzen geprüft werden, um eventuelle Bilanzbereinigungen schon mindestens drei Jahre vor dem Verkauf durchführen zu können, damit es nicht vor einem Verkauf zu Aus- oder Umbuchungen kommt, die dann den Verkaufserlös reduzieren. Weitere Fragen sind: Wie ist das Unternehmen in der Führung organisiert und gibt es ungenutztes Verbesserungspotential?“ Ein derartiger Schnell-Check, so Ilg, dauere lediglich ein bis zwei Stunden und könne so den Verkaufserlös später um bis zu 30 Prozent steigern. „Der Verkaufsprozess dauert bei Reinigungsunternehmen meistens zwischen sechs und 24 Monate, damit ein passender Käufer gefunden und die Steuerberater und Rechtsanwälte den Kaufvertrag gestalten können“, erklärt Ilg weiter. Zusätzlich bedürfe die Übergabe der Kunden und Mitarbeiter sowie eine eventuelle Einschulung

Firmen - Verkauf

rasch, diskret &
kompetent

PENSION

Wir sichern Ihr Lebenswerk ab, beraten Sie unverbindlich über den Verkauf & Firmenwert. **Diskretion** ist selbstverständlich, nichts ist gefährlicher als Verkaufsgerüchte bei Kunden oder Mitarbeitern.

Wir haben oder suchen gerne Ihre **Wunsch-Firma.**

Ob Verkauf, Kauf oder Beteiligung, wir kennen den Markt & garantieren einen raschen & positiven Abschluss des Firmentransfers.

Die Braut schmücken

Wir analysieren kostenlos Ihren Betrieb für einen späteren Verkauf. Damit wir schon jetzt den zukünftigen **Verkaufserlös steigern.**

www.firmentransfer.at
Tel: 0664/4148101 oder ilg@firmentransfer.at

Wir finden den richtigen Reinigungsroboter für Ihre Anforderungen dank unserer Expertise in der Automation!



Optimieren Sie mit uns Ihre Bodenreinigung und entlasten Sie Ihr Personal von monotonen und körperlich belastenden Arbeiten.

Profitieren Sie von

- unserem breiten Produktangebot und
- unserer langjährigen Expertise in der Automation & Robotik



Unsere Experten beraten Sie gerne und vereinbaren einen Demotermin direkt bei Ihnen vor Ort.

Jetzt informieren:



www.schmachtl.at

durch den Verkäufer noch weitere sechs Monate. Sein Tipp: „Warten Sie nicht bis zum letzten Moment, sondern führen Sie rechtzeitig ein unverbindliches Gespräch mit einem Berater.“

Advicum-Experte Roman Pongracz meint, dass es aus theoretischer Sicht wahrscheinlich schon den richtigen Zeitpunkt für eine Übergabe gebe, aber in der Praxis kaum: „Wieso an eine Abgabe denken, wenn das Geschäft gerade gut läuft? Und umgekehrt – wieso sollte man verkaufen, wenn die Umstände gerade schwierig sind, wenn die finanzielle Lage herausfordernd ist und man alle Hände voll zu tun hat? Wahrscheinlich würde man jetzt unter dem Wert verkaufen“, berichtet Pongracz von Überlegungen der Klienten aus dem Alltag.

RICHTIGE BEWERTUNGSKRITERIEN

Umsatz, Mitarbeiteranzahl, Kundenstock, aber auch Fuhrpark oder Liegenschaften – welche Kriterien sind bei einer Beurteilung des „Firmenwertes“ bedeutsam? „Die Preisfindung bzw. der Firmenwert sollte so gestaltet sein, dass der Kaufpreis planmäßig in vier bis fünf Jahren mit den Erträgen zurückgezahlt werden kann“, erläutert Firmentransfer-Profil Ilg. Die Firmenwert-Berechnung, so Ilg, hänge von verschiedenen Faktoren ab: Vom EBIT (übersetzt etwa Gewinn vor Zinsen und Steuern), EBITDA (Ergebnis vor Zinsen, Steuern, Abschreibungen und Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte), Cashflow (Differenz zwischen Ein- und Auszahlungen aus der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit), Umsatz, Art der Aufträge, Fuhrpark, Liegenschaften, Organigramm, Alter der leitenden Mitarbeiter, Verfügbarkeit des Verkäufers nach der Übergabe, Zeit bis zum Übergabetermin – und natürlich deren Gewichtung. Ilg: „Um die einzelnen Kriterien richtig zu bewerten, bedarf es viel Erfahrung und Einfühlungsvermögen. Eine realistische Unternehmensbewertung schafft für beide Seiten eine solide Basis und ist damit der Grundstein für eine erfolgreiche Nachfolge oder Übernahme.“ Er empfehle auch, den Verkaufsprozess so lange wie möglich geheim zu halten, um Unsicherheit bei Mitarbeitern und Kunden zu vermeiden: „Die Gebäudereinigung ist die Branche mit der größten Fluktuation und der besten Vernetzung der Mitarbeiter in den verschiedenen Communities. Dadurch könnte sich ein geplanter Verkauf sehr schnell herumsprechen und die Gefahr steigt, dass Mitarbeiter abgeworben und Aufträge nicht verlängert werden. Auch ist es dann fast unmöglich, Neuaufträge zu bekommen.“



**Je nach Größe
des Reinigungs-
unternehmens sollte
der Unternehmer schon
mindestens fünf Jahre
vor der Übergabe das
Gespräch mit einem
Berater führen.**

Alexander Ilg, Firmentransfer FBI GmbH

WERT DES UNTERNEHMENS

Was ist ein Unternehmen wert? Advicum-Berater Roman Pongracz: „Dazu werden dicke Bücher geschrieben, es werden Gutachten verfasst und es wird viel spekuliert. Im Endeffekt ist ein Unternehmen so viel wert, wie ein Dritter bereit ist dafür zu bezahlen. Was allerdings nicht ganz stimmt, weil es lauten müsste: Wie ein Dritter bezahlt. Denn oft sind Appetit und Worte groß, aber wenn es dann darauf ankommt, kommen allerlei Argumentationen, wieso man gerade jetzt die erforderliche Finanzierung eben leider doch nicht darstellen kann.“ Aus externer Sicht könne man aber realistische Bandbreiten des Unternehmenswertes ganz gut einschätzen, betont Pongracz: „Dafür braucht es gute und solide Daten



**Freudenberg
Home and Cleaning
Solutions**

**Vom Schreibtisch bis zur Decke:
Oberflächen effizient reinigen!**

In unserem Sortiment finden sich Lösungen für eine einfache, kraftsparende Reinigung in allen Bereichen der Oberflächenreinigung – auch für anspruchsvolles und empfindliches Material.



Absolut streifenfreie Reinigungsergebnisse auch ohne den Einsatz von Chemie.



Entfernung von hartnäckigem Schmutz in nur einem Arbeitsgang.



Einfache Entfernung von fetthaltigem Schmutz z. B. Fingerabdrücke.



Zuverlässige, zertifizierte Entfernung von Mikroorganismen.

Sie haben noch Fragen – zögern Sie nicht uns anzusprechen!

Mehr Infos:
vileda-professional.de
vermop.de



der letzten Jahre und eine plausible Planung der zukünftigen Entwicklung, am besten in mehreren Szenarien.“ Gerade im Bereich Reinigung & FM sei es wichtig, sich die Kundenstrukturen, vor allem die Laufzeit der Verträge, und die Entwicklungsperspektiven für zusätzliche Leistungen anzusehen: „Oft übersehen werden Korrekturpositionen für außerordentliche Ereignisse, vor allem ergebnisbelastende Faktoren wie z.B. Zahlungsausfälle oder Schadensfälle. Gerade in eigentümergeführten Familienunternehmen ist darauf zu achten, ob und welche Personen Einkünfte aus der Firma bezogen haben und ob diese jeweils einem Drittvergleich standhalten. Auf der Basis von entsprechend angepassten Zahlenwerten können dann unter Nutzung unterschiedlicher Ansätze jene Bewertungsbandbreiten ermittelt werden, die aus externer Sicht gut argumentierbar sind.“

Gerade in eigentümergeführten Familienunternehmen ist darauf zu achten, ob und welche Personen Einkünfte aus der Firma bezogen haben und ob diese jeweils einem Drittvergleich standhalten.

Hilfe bei Firmennachfolge-Planungen

Die Leistungspalette der spezialisierten Beratungsfirmen ist umfangreich. Alexander Ilg von Firmentransfer: „Unsere Dienstleistung beginnt mit der

- ▶ Durchsicht aller relevanten Unterlagen des Unternehmens,
- ▶ der Festlegung des Verkaufspreises mit dem Verkäufer,
- ▶ der Erstellung der Präsentationsunterlagen,
- ▶ der anonymisierten und diskreten Bewerbung des Verkaufsobjektes,
- ▶ der Auswahl und Bonitätsprüfung der möglichen Käufer,
- ▶ der Begleitung des Kennenlernens des Verkäufers und Käufers,
- ▶ der Erstellung des so genannten Letter of Intent oder des Kaufangebotes,
- ▶ der Due Diligence (Prüfung des zu kaufenden Unternehmens auf eventuell zu erwartende Probleme, ob alle Angaben des Verkäufers der Wahrheit entsprechen usw.) und
- ▶ der Verkaufsverhandlung.“

Ein Geschäft müsse für beide Seiten fair sein, so Ilg: „Ich sehe daher meine Tätigkeit als Mediator, um für Verkäufer und Käufer das beste Ergebnis zu erzielen und eine positive Zusammenarbeit nach der Transaktion sicherzustellen.“

Roman Pongracz, Associate Partner bei der Consultingfirma Advicum, begleitet „mit breitem Know-how in allen immobilienahen Dienstleistungen Eigentümer durch alle Themen, die sich im Zusammenhang mit einer Änderung der Eigentümerstruktur ergeben.“ Ausgehend von der Diskussion der grundsätzlichen Alternativen über die Frage der realisierbaren Bewertung bis zum Führen des gesamten Prozesses begleite man inhaltlich und auch dann, wenn Verhandlungen vorzubereiten oder intern Entscheidungen zu treffen sind. Pongracz: „Unsere Kunden sind sowohl KMU als auch größere Unternehmen. KMU suchen in der Regel nach einem optimalen Modell, um sich zurückzuziehen, ihr Risikoprofil zu verändern oder den aufgebauten Wert zu realisieren. Größere Unternehmen haben eher den Fokus auf der Suche nach spannenden Ergänzungen ihres Dienstleistungsportfolios.“

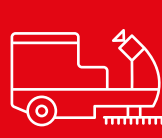
STEIG EIN. IN UNSER TEAM.

Als Familienunternehmen stehen wir für hochwertige Dienstleistungen rund um Haus, Büro und Garten. Österreichweit sind wir in allen Bereichen auf der Suche nach engagierten Mitarbeiter:innen mit den unterschiedlichsten Qualifikationen.

Bei uns sind auch Quereinsteiger:innen herzlich willkommen – denn wir schätzen frische Perspektiven und neue Ideen.

Wenn du auf der Suche nach einer spannenden beruflichen Herausforderung bist, freuen wir uns auf deine Initiativbewerbung.

**WERDE TEIL UNSERES TEAMS UND GESTALTE GEMEINSAM
MIT UNS EINE ERFOLGREICHE ZUKUNFT.**



Bewirb dich jetzt online unter
www.attensam.at/karriere oder
per Mail an bewerbung@attensam.at



„Wir haben als Branche viel zu erzählen“

Wie wichtig für die Reinigungsbranche Unternehmenskommunikation ist, hat das Round table in unserer letzten Ausgabe zu diesem Thema deutlich gemacht. Daher noch einmal ausgesuchte Zitate daraus.



Paul Hetfleisch, Leitung Market Research & Lead Management bei Simacek:

„Die Branche hat jahrzehntlang gut davon gelebt, dass immer wieder Menschen zu uns hereingeströmt sind. Das ist auch nicht mehr der Fall. Hier ist der Leidensdruck deutlich höher geworden. Man muss auch am Arbeits-

markt eine Marke repräsentieren.

Insofern müssen wir uns jetzt alle auf eine klare Positionierung am Markt zurückbesinnen, sowohl Richtung Kunden hin als auch Richtung Arbeitsmarkt.

Wir haben als Branche insgesamt wirklich viel zu erzählen, all die einzelnen Stories und Geschichten, die sich hier verstecken, auch bei den Menschen, die für diese Branche arbeiten.“



Aline Basel, BASEL CONSULTING für BLITZBLANK:

„Die Branche ist davon geprägt, dass alle alles machen. Wenn man die führenden Facility Service Anbieter betrachtet, gibt es kaum Spezialisten, die etwas Spezielles anbieten, sondern es gibt sehr viele, die sehr viel tun. Und

das ist in der Kommunikation ein Problem. Kommunikation braucht ein klares Image und eine klare Botschaft.

Meines Erachtens muss gefördert werden, dass kommuniziert wird, denn die Menschen wollen nicht Geld, das es momentan nicht gibt, für Dinge wie Kommunikation ausgeben, wenn sie damit beschäftigt sind, um ihr Hemd zu laufen.“



**Manuel Radauer, Director
Commercial ISS Österreich:**

„Die Reinigungsbranche ist manchmal nicht unbedingt die selbstbewussteste nach außen. Und hier gab es einen Game Changer aus meiner Sicht, indem die COVID-Pandemie in der Branche im Sinne von Rückenwind einiges bewegt hat. Die

Branche stand plötzlich im Mittelpunkt, war relevant nicht nur für Immobilien, sondern für Menschen und eine ganze Gesellschaft.“ Also: „Selbstbewusst rausgehen! Es gibt keinen Grund, es nicht zu tun als eine Branche.

Bezogen auf Facility Services im weiterten Sinne, können wir in unserer Branche massiv auch das Thema Nachhaltigkeit forcieren, nämlich nicht nur dahingehend, wie nachhaltig unsere Dienstleistung erbracht wird, sondern auch, wie wir unseren Kunden helfen können, selber energieeffizienter vorzugehen und den eigenen Fußabdruck dahingehend zu optimieren.“



**Martina Zowack, Zowack PR &
Communications für
DUSSMANN:**

„Wer sein Unternehmen vorbereiten will für das, was kommt, und etwas weitsichtiger denkt, sollte sich eine klare Botschaft überlegen und fokussieren.

Es ist es auch an uns, der Kommunikationsbranche, hier Bewusstseinsbildung zu betreiben, weil Kommunikation letztendlich für die wirtschaftliche Entwicklung eines Unternehmens essenziell ist.

Wenn dem Unternehmen bewusst ist, dass Kommunikation in allen Bereichen essenziell wichtig ist, um eben zu zeigen ‚Wer bin ich, wofür stehe ich?‘, dann würde ich empfehlen, sich beraten zu lassen, sich in Ruhe anzusehen, wie man die ersten Schritte gehen kann.“



Stangl Reinigungstechnik



Sauber **Hako**
bis ins letzte Eck

Die neue **Scrubmaster B5** Kompakt-Reinigungsmaschine, ist eine revolutionäre Neu-Entwicklung aus dem Hause Hako. Mit dem dreieckigen, exzentrisch rotierenden Bürstenkopf, reinigen Sie mühelos und spielend bis in die Ecken.



DELTA
Cleaning System

Nur bei Stangl.



STANGL REINIGUNGSTECHNIK GMBH.
5204 Straßwalchen
8772 Traboch | 2334 Vösendorf



Service für Roboter: „Zeitnah und qualitativ hochwertig“

Roboter drängen auf den Reinigungsmarkt, auch immer mehr Produkte von asiatischen Herstellern. Ist auch für eine gute flächendeckende Servicequalität für diese Produkte gesorgt?



Oliver Tautenhahn, Vertriebsleiter Reiwag: „Für den erfolgreichen und flächendeckenden Einsatz von Reinigungsrobotern ist nicht nur das Thema der einfachsten Bedienbarkeit relevant, sondern insbesondere auch die ständige Verfügbarkeit von Service & Ersatzteilen für die Roboter. LionsBot zeichnet sich nicht nur durch seine Wurzeln im technisch hochentwickelten Singapur aus, wo jeder Roboter sorgfältig gefertigt und diversen Qualitäts- & Testverfahren unterzogen wird, sondern nun auch durch die strategische

Gründung seines Europa-Zentrums in Amsterdam. Von Amsterdam aus ist praktisch der gesamte europäische Kontinent in kürzester Zeit über Schiene, Luft, oder LKW schnellstmöglich mit Ersatzteilen zu beliefern – lange Seewege gehören der Vergangenheit an! Dieser Service-Hub dient als Leuchtturm für Schnelligkeit und Servicequalität, ebenfalls verankert es das umfassende Händler- & Servicenetzwerk auf dem gesamten europäischen Kontinent. LionsBot stellt so sicher, dass Kunden einen zeitnahen und qualitativ hochwertigen Service erhalten, und veranschaulicht damit, wie eine lokale Präsenz, kombiniert mit globalen Fertigungsstandards eine dauerhaft



Sorgfältig ausgewählte Partner sorgen in Österreich für flächendeckenden Service und eine durchgängige Ersatzteil-Verfügbarkeit.

Schmachtl GmbH, verfügen über jahrelange Erfahrung in der Reinigung, Maschinenkunde und natürlich auch Robotik – die Techniker des lokalen Partner-Netzwerks durchlaufen umfangreiche Schulungen, welche durch das Tech-Team von LionsBot persönlich durchgeführt werden. Durch deren österreichweit flächendeckendes Service-Netz kann praktisch jeder LionsBot-Roboter an



Makita Werkzeug GmbH
www.makita.at

hohe Servicequalität aufrecht erhalten kann – dies ist gerade für diese höchst effektiven Technologieprodukte auf dem internationalen Markt unerlässlich. Für die lokale Präsenz in Österreich sorgen zwei sorgfältig ausgewählte Partner, welche in Österreich einen flächendeckenden Service und eine durchgängige Ersatzteil-Verfügbarkeit gewährleisten können! Diese beiden Partner, hollu Systemhygiene GmbH und

jedem Ort in Österreich problemlos gewartet und instandgehalten werden.“

Günther Probst, Geschäftsführer der Schmachtl GmbH, die derzeit die drei Lieferpartner Pudu Robotics, die deutsche Firma Adlatus und eben auch LionsBot im Programm hat: „Die Wartung und der Service für Reinigungsroboter liegt in der Verantwortung von SCHMACHTL. Unsere qualifizier-

ten Techniker sind dafür bestens geschult und von Herstellern zertifiziert. Fast alle Probleme lassen sich im First Level Service durch SCHMACHTL rasch beheben. Sollte einmal ein Gerät nicht innerhalb 24 Stunden wiederherstellbar sein, so gibt es bei uns Ersatzgeräte während der Reparatur. Auch durch unsere teils chinesischen Hersteller werden wir im Second Level Support reaktionsschnell und kompetent unterstützt. Das funktioniert oft reibungsloser als innerhalb Europas.“

Ist ein Gerät nicht innerhalb 24 Stunden wiederherstellbar, gibt es Ersatzgeräte während der Reparatur.

Abwägen und hinterfragen

„Aktuell ist ein Reinigungsroboter noch keine Antwort bzw. Lösung für den Kostendruck und Fachkräftemangel in der Gebäudereinigung“, sagt der Ausschreibungsexperte und Sachverständige Christian Höger.

Der „Stundensatz“ in der Reinigungsbranche ist der Dauerbrenner. Wäre es dann nicht auch eine berechtigte Frage, was der Stundensatz eines Reinigungsroboters im Vergleich zu einer Reinigungskraft für die Bodenreinigung ist? Ausschreibungsexperte und Sachverständiger Christian Höger: „Beim Reinigungsroboter geht es eher um Quadratmeter-Leistungen pro Stunde, die aktuell bis 5.000 m²/Stunde angeboten werden, um dadurch die Leistungsstunden zu reduzieren und damit auch den Preis.“ In den aktuellen Ausschreibungen werde nur in bestimmten Raumgruppen eine maschinelle Reinigung zugelassen – „und immer unter der Vorgabe, dass die Quadratmeter-Leistungen der Önorm D2050 mit Tabelle 3 – Leistungswerte für Scheuersaugautomaten zum Nachgehen und Tabelle 4 mit Aufsitz-Scheuersaugautomaten einzuhalten sind. Die sind abhängig von der Arbeitsbreite mit maximal 2.838 m²/Stunde für Nachgehen bzw. 3.548 m²/Stunde für Aufsitzer. Sollten jedoch zusätzliche „händische“ Reinigungen erforderlich sein, dann reduzieren sich diese Quadratmeter-Leistungen. „Wichtig“, so SV Höger, „sind neben den baulichen Voraussetzungen auch die Organisations- bzw. Manipulationszeiten, mit Aufrüstzeiten, Wegzeiten, Ecken/Ränder/



Christian Höger

und Bereiche, die vom Automaten nicht erfasst werden und händisch nachgearbeitet werden müssen, sowie die Abrüstzeiten.“

Die Marktbeobachtung von SV Höger: „Die neuen Möglichkeiten durch Reinigungsroboter klingen aktuell schöner, als sie in der Realität umgesetzt werden können. Im Vergleich zu einem Scheuersaugautomaten verstehen viele, dass ein Reinigungsroboter selbständig, also mit weniger bis gar keiner menschlichen Reinigungskraft die Arbeit durchführt. Die versprochenen Vorteile durch die neue Generation der Reinigungsroboter gilt es also abzuwägen und zu hinterfragen. Reinigungsroboter können bei Großflächen eine sinnvolle Ergänzung darstellen, aber aktuell können damit keine geschulten Fachkräfte ersetzt werden.“ Es gelte kritisch zu prüfen, ob man dem Lohn- und Sozialdumping wieder Tür und Tor öffne. Denn die Reinigungskräfte wären dann am Ende wieder die Leidtragenden.

„Nicht jede ‚Innovation‘ ist auch eine. Aktuell ist ein Reinigungsroboter, noch keine Antwort bzw. Lösung für den Kostendruck und Fachkräftemangel in der Gebäudereinigung“, so SV Höger.

DEISS

A SUND GROUP COMPANY

DEISS HEISST: NEUE WEGE IN DER NACHHALTIGKEIT.

Entdecken Sie unsere nachhaltigen und
innovativen Produkte für eine saubere Welt.



14.-17. Mai 2024
Halle 11, Stand 305

[deiss.de](https://www.deiss.de)



AI als Fluch und Segen

Deloitte Cyber Security Report: Artificial Intelligence verschärft Cyber-Bedrohungslage für österreichische Unternehmen. Nur mehr ein Drittel der Betriebe hat die Ausbreitung von Ransomware mit ihrer bestehenden Infrastruktur im Griff.



© MAT STEFANIC/STUDIO MATPHOTO

Unsere Analyse der Umfragedaten führt vor Augen, mit welcher Präzision die Angreifenden mittlerweile agieren.

Christoph Hofinger,
Geschäftsführer von Foresight

Cyper-Kriminalität ist ein Millionengeschäft. Die Angriffe sind professionell organisiert und machen selbst vor kleinen Unternehmen nicht halt. Nun spitzt sich die Bedrohungslage durch Artificial Intelligence (AI) weiter zu. Wie der aktuelle Cyber Security Report von Deloitte zeigt, nutzen die österreichischen Unternehmen die neue Technologie zwar teilweise auch selbst zur Abwehr von Angriffen, allerdings werden budgetäre Anpassungen an die neue Situation sowie der Fokus auf moderne Sicherheitskonzepte noch vernachlässigt. Das Beratungsunternehmen Deloitte erhebt jährlich gemeinsam mit dem Forschungsinstitut Foresight – ehemals SORA – den Status quo heimischer Betriebe zum Thema



Jetzt NEU und ökologisch: Exakt AC wird zu LiGreen AC.

LiGreen AC
Handgeschirrspülmittel

Besonders wirtschaftlich, handmild, sehr hohe Reinigungskraft bei Fett, Eiweiß- und Stärkeschmutz.



REIN ABER RICHTIG
E.MAYR REINIGUNGSTECHNIK

E.MAYR Reinigungstechnik GesmbH
A-2331 Vösendorf · Ortsstraße 285

CHEMIE · MASCHINEN · GERÄTE & ZUBEHÖR · ARBEITS-
SCHUTZ · WASCHRAUM/HYGIENE · TEXTILPFLEGE

www.reinaberrichtig.at



Die geplanten Investitionen decken das eigentlich benötigte Budget für die Abwehr von Ransomware-Attacken nicht ab.

Georg Schwondra, Partner im Bereich Cyber Risk bei Deloitte Österreich

Cyber-Sicherheit. Für den aktuellen Report wurden 350 Mittel- und Großunternehmen in Österreich telefonisch befragt. Die repräsentative Umfrage belegt: Die Professionalität von Cyber-Attacken auf österreichische Unternehmen nimmt weiter zu.

ANGRIFFE WERDEN ABER FRÜHER ERKANNT

„Die Analyse der Umfragedaten führt vor Augen, mit welcher Präzision die Angreifenden mittlerweile agieren. Lediglich ein Drittel der betroffenen Unternehmen kann heute die Ausbreitung von Ransomware über technische Infrastrukturmaßnahmen verhindern. Der Vergleich der Zahlen belegt eine besorgniserregende Entwicklung – im-

merhin waren es 2022 noch drei Viertel“, betont Christoph Hofinger, Geschäftsführer von Foresight.

Es gibt aber einen Lichtblick: Denn gleichzeitig ist die Zahl jener Angriffe, die auch zu einer ungewollten Datenverschlüsselung führen, im Vergleich zu 2022 um mehr als die Hälfte gesunken. Der Grund dafür: Die Awareness der Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter hat sich in den vergangenen Monaten maßgeblich erhöht. Dadurch werden Angriffe früher erkannt und entsprechende Maßnahmen gesetzt.

LAUFENDE ANPASSUNG DES CYBER-SECURITY-MANAGEMENTS ESSENZIELL

Neben der gestiegenen Awareness sind auch die Entwicklungen rund um Artificial Intelligence (AI) hilfreich im Kampf gegen Cyber-Kriminalität. Die Technologie wird zur Phishing-Erkennung und -Prävention (54 %), zur Schulung und Sensibilisierung der Mitarbeitenden (55 %) sowie zur Sicherheitsbewertung und für Audits (47%) eingesetzt. Aber auch bei der Bedrohungserkennung (41 %) sowie der automatischen Reaktion auf Sicherheitsvorfälle (38 %) unterstützt AI bereits.

„Die Anwendungsgebiete von AI im Bereich Cyber-Sicherheit sind zahlreich und vielversprechend. Doch auch die Angreifenden haben das Potenzial der Technologie erkannt“, erklärt Karin Mair, Managing Partnerin in der Risk Advisory bei Deloitte Österreich. „Um dieser Bedrohungslage entgegenzutreten, ist eine laufende Anpassung des Cyber-Security-Managements in Unternehmen essenziell.“

AUFHOLBEDARF BEI INVESTITIONEN

Auch die Anpassung des Budgets an die neuen Bedrohungsszenarien ist essenziell für eine gut aufgestellte Cyber-Security-Strategie. 2023 haben viele Unternehmen angesichts der sich zuspitzenden geopolitischen Lage stark in Cyber Security investiert. Aktuell will jedoch mehr als die Hälfte der Befragten das Budget nicht weiter erhöhen.

„In unserer Beratungspraxis sehen wir: Die geplanten Investitionen decken das eigentlich benötigte Budget für die Abwehr von Ransomware-Attacken nicht ab. Vor allem angesichts der steigenden regulatorischen Anforderungen – Stichwort NIS 2 (*) – sowie der neuen Herausforderungen durch AI wäre das aber essenziell. Es gibt also akuten Aufholbedarf“, so Georg Schwondra, Partner im Bereich Cyber Risk bei Deloitte Österreich.



Die Angreifenden haben das Potenzial der AI-Technologie erkannt.

Karin Mair, Managing Partnerin in der Risk Advisory bei Deloitte Österreich

ZUNEHMENDE BEDEUTUNG VON ZERO TRUST

Zudem stoßen traditionelle Sicherheitskonzepte immer mehr an ihre Grenzen. Ein Viertel der Unternehmen setzt daher schon auf die Zero-Trust-Strategie, bei der niemandem automatisch vertraut wird, sondern jeder einzelne Datenzugriff verifiziert wird. Weitere 9 % haben diesbezüglich immerhin konkrete Pläne zur Umsetzung. Bei fast der Hälfte der Unternehmen ist der Ansatz hingegen noch kaum bekannt.

„Zero Trust gehört zu den wichtigsten Konzepten im Cyber-Security-Bereich. Ein konstantes Monitoring ist insbesondere in einem sehr dynamischen Gefahrenumfeld von Vorteil. Besonders alarmierend ist, dass fast die Hälfte aller Befragten den Zero-Trust-Ansatz noch nicht kennen. Um Cyber-Sicherheit auf allen Unternehmensebenen gewährleisten zu können, muss sich das dringend ändern“, so Karin Mair abschließend.

(*) Ab Oktober 2024 gelten mit der NIS2-Richtlinie für viele Unternehmen verpflichtende Sicherheitsmaßnahmen und Meldepflichten im Bereich der Cybersicherheit.

Saubere Sache,
die klarsten Preise.

© SHUTTER/FEELIMAGE



2 Monate
kostenlos
inserieren

Ihr
Online-Marktplatz
für die nachhaltige
Verwertung von
Reinigungsmitteln
und Zubehör.

Gesucht, gefunden – mit
CleanLoop finden Restbestände
an Chemie ein neues Zuhause.
Nähere Infos unter:

www.cleanloop.at

CleanLoop

Kommunalfahrzeuge

im Überblick



Aebi Schmidt

Aebi Schmidt Austria GmbH

Schießstand 4, 6401 Inzing

Tel: +43 5238 5359 020, Fax: +43 5238 5359 050

at@aebi-schmidt.com, www.aebi-schmidt.at

Anwendungsbereich	Marke/Typenbezeichnung	Die wesentlichsten Eignungskriterien/-merkmale für den jeweiligen Einsatzbereich
Kehrmaschinen/-fahrzeuge	Flexigo 150	 <p>Die Flexigo 150 verbindet hervorragende Kehreigenschaften sowie eine hohe Zuladung mit den Vorteilen eines multifunktionalen Geräteträgers. Neben dem Einsatz als Kehrmaschine mit einer Behältergrösse von 1,5m³ ermöglichen weitere An- und Aufbaugeräte wie ein Schrubbdeck, Mähsaugkombination, Schneepflug oder An- und Aufbaustreuer den Einsatz rund ums Jahr.</p>
	eSwingo200+	 <p>Sie kehrt nicht nur zu 100% sauber, sondern ist es auch. Die neue eSwingo 200+ von Schmidt fährt vollelektrisch ohne Emissionen zu erzeugen. Ein leistungsstarker Akku mit einer Kapazität von rund 75 kWh ermöglicht Arbeitseinsätze von bis zu 10 Stunden ohne aufzuladen. Mit gewohnt hoher Saugleistung analog dem Modell mit Dieselmotor, aber dank Elektroantrieb fast geräuschlos, bekommt „invisible sweeping“ eine neue Dimension.</p>
	SCHMIDT Kompakt Kehrmaschine Swingo 200 +	 <p>Einsatzgebiet: Parkhäuser und Tiefgaragen. Mit 2-Besen- und 3-Besen-System. Laufruhiger, verbrauchsoptimierter Motor, daher kommunaler Reinigungseinsatz rund um die Uhr auch in Wohngebieten.</p>
Kehrmaschinen/-fahrzeuge	SCHMIDT Kompakt Kehrmaschine Cleango 500	 <p>Zur Reinigung von Straßen in Städten und Industriegebieten sowie auch von Flughäfen einsetzbar. Kehrbreite zwischen 1.900 und 2.100 mm. Optional mit einer hydraulischer Einstellung der Besenneigung sowie einer getrennten Einstellung des Bodenaufgedrucks der Tellerbesen ausstattbar.</p>
	Aufbau-Kehrmaschine SK500	 <p>Speziell für die Reinigung von Straßen in Kommunen konzipiert. Anwendung zwischen einer Kompaktkehrmaschine und einer großen LKW Kehrmaschine. Geeignet für alle LKW-Serienfahrgestelle mit bis zu 12 Tonnen zulässigem Gesamtgewicht.</p>
	Aufbau-Kehrmaschine SK600	 <p>Speziell für die Reinigung von Verkehrsflächen in Kommunen und Landstraßen konzipiert. Geeignet für gängige Serienfahrgestelle großer LKW mit einem zulässigen Gesamtgewicht von 15 bis 18 Tonnen. Dank eines Geräuschkämm-Paketes auch zwischen 22 und 6 Uhr eingesetzt werden.</p>
	Aufbau-Kehrmaschine SK660	 <p>Die neue Street King 660 von Schmidt zeichnet sich durch ein Plus an Leistung, maximaler Effizienz und einem innovativem Bedienkonzept aus. Durch das modulare Konzept können Kundenwünsche in Bezug auf das Trägerfahrzeug individuell erfüllt werden. Mehr Kehr-Strecke in kürzerer Zeit - die Kehrbreite beträgt 2350 mm, optional ist das Simultan-Kehren mit bis zu 3500 mm möglich.</p>
	Aufbau-Kehrmaschine SK700	 <p>Speziell für die Reinigung von Landstraßen und Bundesstraßen konzipiert. Kehrbreite 2.300 mm. Der Bereich wird komplett mechanisch abgekehrt.</p>

Aebi Schmidt

Anwendungsbereich	Marke/Typenbezeichnung	Die wesentlichsten Eignungskriterien/-merkmale für den jeweiligen Einsatzbereich
	Anhänge-Kehrmaschine Wasa 300+	 <p>Sehr wendig - und ein Profi bei der Reinigung im Kurvenbereich. 3 m³ Kehrgutbehälter, Wassertanks mit einem Volumen von 1.100 l, Kehrbreite 2.400 mm, Flächenleistungen von bis zu 48.000 m² möglich.</p>
	Anbaukehrmaschine VKS 22-26	 <p>Für den front- und heckseitigen Anbau an mittlere und schwere Trägerfahrzeuge konzipiert. Einsatz für Beseitigung von grobem Schmutz auf großen Flächen. Ganzjähriger Einsatz. Die Anbau-Kehrmaschine kann sowohl vor dem Trägerfahrzeug, als auch hinter ihm montiert werden.</p>
Mähgeräte	CC110	 <p>Der Aebi CC110 mit dem stufenlosen hydrostatischen Fahntrieb, der Aktivlenkung und dem Aebi Geräteschnellanschluss basiert technisch und konzeptionell grundsätzlich auf den grösseren und tausendfach bewährten Aebi Komforteinachsern. In seiner Klasse leistet der extrem hangtaugliche Aebi CC110 professionelle Arbeit weit über die Heuernte oder die Grünflächenpflege hinaus. Das geringe Eigengewicht von 125 kg, die kompakten Abmessungen, der starke 8 PS Motor und das komfortable Handling bringen echte Vorteile - im Steilhang wie auf der Geraden. Werkzeuglos können über den Aebi Schnellanschluss verschiedene Arbeitsgeräte angekuppelt werden. Vielseitigkeit ist beim CC110 die Devise. Von der Grünflächenpflege im Sommer oder Kehrarbeiten bis zur Schneeräumung im Winter.</p>
	CC36	 <p>Sicherer, komfortabler und leichter Arbeitseinsatz in steilen Lagen, Schnellanschluss, hydrostatischer Fahntrieb und Aktivlenkung, drei Lenkungsarten, Lenker-Höhenverstellung, wahlweise Reifen mit Terraprofil, Doppelläder, Spurverbreiterungen, Gitterräder, Doppelgitterräder oder Stachelwalzen.</p>



EFFIZIENZ TRIFFT ERGONOMIE.

InnoWash – die ergonomische Waschmaschine entwickelt, um die Arbeitsbelastung zu reduzieren und die Arbeitsbedingungen für das Reinigungspersonal nachhaltig zu verbessern.

Jetzt mehr erfahren.





Aebi Schmidt

Anwendungsbereich	Marke/Typenbezeichnung	Die wesentlichsten Eignungskriterien/-merkmale für den jeweiligen Einsatzbereich
Mähgeräte	CC56	 <p>Hydrostatischer Einachser - mit Leichtigkeit per Daumendruck 1-Zylinder Motor, 9,6 kW (13 PS) Variante: 2-Zylinder Motor, Benzinmotor, Basco-Vanguard, 2 Zylinder, Viertakt, OHV, 480 cm³, luftgekühlt, 11,9 kW (16 PS), Regler, Reversierstarter und elektronische Zündung, mit hydrostatischem Fahrtrieb, Aktivlenkung und Geräteschnellanschluss, mit Doppelrädern, Gitterrädern oder sogar Stachelrädern je nach Bedarf verbreiterbar</p>
	CC66	 <p>Neu: jetzt auch mit 23 PS! Die robuste und universell einsetzbare Mehrzweckmaschine für die Grünflächen- und Arealpflege sowie den Winterdienst. Speziell für lange harte Einsätze konzipierte, robuste, wartungsfreundliche und universell einsetzbare Komfort-Einachser. Dank dem Aebi Schnellwechselanschluss (mit integrierter Zapfwelle), können die vielfältigsten Anbaugeräte verwendet werden: vom Schlägel- und Sichelmäher sowie Mähbalken über Arealreinigungsgeräte bis zu Schneefräse und Schneepflug. Zudem können fast alle Anbaugeräte, die an den bisherigen Aebi Einachsern Verwendung finden, am Aebi CC66 benutzt werden. Ein 18 PS oder alternativ ein 23 PS-Zweizylinder-Benzinmotor verleiht diesem Aebi Einachser die gewünschte Leistung. Gelenkt wird der CC66 mühelos und ohne Kraftaufwand dank dem robusten hydrostatischen Antrieb und dem von Aebi entwickelten, einzigartigen Aktiv-Lenkssystem.</p>
Geräteträger	TT206	 <p>Extrem hangtauglich, enorm wendig, kompakte Aussenmaße und mit Anbauräumen vorne und hinten vielseitig einsetzbar, Allradlenkung/Frontlenkung, Multifunktionshebel. Ob Kreiselheuer, Bandrechen, Frontschaufel, Anhänger, Gülleverteiler, als stationäre Antriebsquelle oder im Winter mit dem Schneepflug – alle Geräte lassen sich schnell und ohne Werkzeug anbauen.</p>
	TT211	 <p>Geeignet für Mäharbeiten mit Sichel- oder Schlägelmähwerk, verschiedenste Pflegearbeiten auf empfindlichen Grünflächen, transportieren bis hin zu Winterdienstarbeiten.</p>
	TT241+	 <p>Geeignet für steile Böschungen mit dem Schlägelmäher, für Sport- und Golfplatzpflege, für Einsätze auf empfindlichen Boden oder für die Schneerräumung im Winter.</p>
	TT281+	 <p>Speziell in extremen Hanglagen, auf empfindlichen Grünflächen oder beschränkt tragenden Böden und wo viel Kraft gefordert ist einsetzbar.</p>
Kommunaltransporter	Aebi TP420 Stufe V	 <p>Mechanische Bedieneinheiten. In der Grundversion verfügt die Vorderachse über eine hydropneumatische Federung. Die neu entwickelte Hinterachse dagegen ist ungefedert. Der Turbodiesel leistet 109 PS.</p>
	Aebi VT470	 <p>Ausgestattet mit dem neuen, durchzugsstarken 100 kW Motor (136 PS) nach Euro 6 e Norm, ist der geländegängige Aebi TP/VT 470 Vario Transporter saisonunabhängig gewappnet für unterschiedlichste Einsätze im landwirtschaftlichen und kommunalen Bereich. Das Aebi Bedienkonzept bietet dem Fahrer jederzeit Übersicht über sämtliche relevante Parameter und im Arbeitsmodus eine einfache Bedienung aller Funktionen über den integrierten Fahrhebel. Somit ist, in Kombination mit dem einzigartigen Vario-Getriebe, stufenloses, komfortables und umweltfreundliches Arbeiten sichergestellt.</p>
	TP410	 <p>Der Aebi TP 410 begeistert mit seinem leistungsstarken Kubota Turbo Diesel Motor, dem tiefsten Eigengewicht seiner Klasse, grösster Wendigkeit und der gewohnt einfachen Aebi Bedienung. Natürlich bietet der Aebi TP 410 grösste Arbeitssicherheit und ist in jedem Gelände Zuhause.</p>

Berger

Florian Berger GmbH
 Breitenschützing 85, 4691 Schlatt
 Tel.: +43 7673 400 72-0
 office@bergergroup.at, www.berger-maschinen.at

Anwendungsbereich	Marke/Typenbezeichnung	Die wesentlichsten Eignungskriterien/-merkmale für den jeweiligen Einsatzbereich
Mähgeräte	Gianni Ferrari GT Serie	 <p>Vollhydraulischer Hochleistungsmäher mit Direkt-Grasaufnahme. Eine vollkommen neue Generation an kompakten Hochleistungsmähern mit Direktgrasaufnahme. Hoher Bedienkomfort mit gedämpfter Plattform und Komfortsitz sowie verstellbare Lenksäule. Vollhydraulischer Mäher mit sehr geringem Wartungsaufwand.</p>
	Gianni Ferrari Turbo	 <p>Hochleistungsmäher mit patentiertem "Highspeed" Mähwerk für große Flächen. Ein Gianni Ferrari Turbo schneidet und sammelt außer Gras auch Laub, Papierabfälle, Dosen oder Kunststoffflaschen. Dies bei einer Flächenleistung zwischen 5.000-15.000 m²/h</p>
Geräteträger	Egholm City Ranger 2260	 <p>Der kompakte City Ranger 2260 erledigt mit Bravour an 365 Tagen im Jahr seinen Job. Kehren, Mähen, Wildkrautbekämpfung, Hecken und Kanten schneiden, Schneebeeisigung, Streuen von abstumpfenden Mitteln und vieles mehr: alles professionell mit einer Maschine!</p>

Maximale Leistung. Minimaler Verbrauch. Höchster Bedienkomfort.

Die neue Nachläufer-Scheuersaugmaschine von Nilfisk

Die SC650 zeichnet sich durch eine verbesserte Vielseitigkeit, bis zu 30% höhere Produktivität, höchste Zuverlässigkeit, extrem leisen Betrieb und eine fortschrittliche Ergonomie aus. Die SC650 wurde im Hinblick auf die Reinigungsfreundlichkeit und Produktivität entwickelt, ist äußerst vielseitig und verfügt über eine Bedienoberfläche, die für Anwender mit unterschiedlichen Kenntnissen geeignet ist. Die SC650 eignet sich ideal für den Einsatz im Einzelhandel, in Institutionen, im Gastgewerbe, im Gesundheitswesen und in Logistikzentren.



Mehr über die Nilfisk SC650 erfahren.



Kahlbacher

Kahlbacher Machinery GmbH
 St. Johanner Str.48, 6370 Kitzbühel
 Tel. ++43 53 56 / 6 25 11 0, Fax: DW 19
 info@kahlbacher.com, www.kahlbacher.com

Anwendungsbereich	Marke/Typenbezeichnung	Die wesentlichsten Eignungskriterien/-merkmale für den jeweiligen Einsatzbereich
Kehrmaschinen/-fahrzeuge	Import von MTS Kehrmaschinen	 <p>Vorbau und Anbaukehrmaschinen mit Arbeitsbreiten von 1,5 bis 2,3 m. Antrieb hydraulisch, selbstaufnehmend oder freikehrend. Anbau an Gabelstapler, Radlader, Traktoren oder Unimog. Umfangreiches Zubehör wie Seitenbesen, Wassersprühvorrichtungen, Antriebsaggregate etc.</p>
	Import von Dücker Kehrmaschinen	Vorbau und Anbaukehrmaschinen mit Arbeitsbreiten von 1,3 bis 3,0 m. Antrieb hydraulisch oder über Zapfwelle, selbstaufnehmend oder freikehrend. Anbau an Gabelstapler, Radlader, Traktoren, LKW´s. Umfangreiches Zubehör wie Seitenbesen, Wassersprühvorrichtungen, Schmutzkratzeisen etc.
Mähgeräte	Import von Dücker Mähgeräten: Uni Arm 100 / 200	 <p>Auslegermäher für Schmalspur Kommunalfahrzeuge, hydraulischer Antrieb, Arbeitsbereich bis maximal 3,4 m ab Fahrzeugmitte</p>
	Uni Mäher, Uni Seitenmäher UM, USM	Universielle Mäh- Mulch- und Zerkleinerungsgeräte für Traktoren ab 18 PS, Geräteträger und Kommunalfahrzeuge Arbeitsbreiten von 1,3 bis 2,6 m
	Randstreifenmäher RSM	 <p>Zum Anbau an Unimog und Traktoren. Automatische Ausweicheinrichtung, auch unter Leitschienen einsetzbar. Mähbreite 1,3m</p>
	Uni Arm UNA 450/500/600	Auslegermähgeräte für Unimog und Traktoren. Verschiedene Werkzeuge verwendbar. Frontanbau mit Seitenvershub. Bis 6 m ab Fahrzeugmitte
	Böschungsmäher DUA 700/800	 <p>Auslegermähgeräte für Unimog und Traktoren. Verschiedene Werkzeuge verwendbar. Frontanbau mit Seitenvershub. Bis 7,8 m ab Fahrzeugmitte</p>
	Mähkombination MK 25	Kombination aus Auslegermähgerät DUA und Randstreifenmäher RSM 13
	Aufbauausleger DAM 900/ DAM 1050	 <p>Der Dücker Aufbauausleger DAM ist ein völlig neu konzipierter universeller Arbeitsarm für Systemträger mit einem Pritschenaufbauraum. Auf dem Heck der Trägerfahrzeuge wird ein passender Pritschen-Grundrahmen montiert. Auf diesem Rahmen sitzt der Auslegearm um 250° drehbar auf einem hydraulisch verschiebbaren Läufer. Durch den Aufbau des DAM auf dem Fahrzeugheck ist es möglich, vorne am Trägerfahrzeug Dücker-Frontausleger und Mähkombinationen zum Einsatz zu bringen. So können bis zu drei Mähköpfe gleichzeitig zum Einsatz gebracht werden.</p>
Geräteträger	LKW mit hydrostatischem Fahr- und Geräteantrieb	 <p>Der hydrostatische Geräte- und Fahrtrieb „ECO“ stellt eine Weiterentwicklung des vielfach bewährten, bisherigen Antriebssystems mit vollhydrostatischer Leistungsübertragung für unterschiedliche, leistungsstarke Anbaugeräte im Winter- als auch im Sommerdienst dar. Der Serien Allrad LKW wird zu einem vollwertigen Geräteträger mit stufenloser Geschwindigkeitseinstellung und leistungsstarkem Geräteantrieb umgebaut. Stufenloser Geschwindigkeitsbereich von 0 – 25 Km/h, Geräteantriebsleistung bis 300 PS. Geeignet für den Antrieb von Schneeschleudern, Frässhleudern, Mähgeräten, Waschaufbauten usw. Bei ausgeschaltetem Hydrostatteil uneingeschränkt für übliche Einsätze verwendbar.</p>

Kärcher

Alfred Kärcher GmbH
 Lichtblaustrasse 7, 1220 Wien
 Tel.: +43 (0) 664 857 1051
 martin.trimmel@karcher.com, www.kaercher.at

Anwendungsbereich	Marke/Typenbezeichnung	Die wesentlichsten Eignungskriterien/-merkmale für den jeweiligen Einsatzbereich
Geräteträger	MC 130 plus	 <p>Die MC 130 Plus ist Kehrmaschine und Geräteträger in Einem, ausgestattet mit einem 66-PS-Kubota-Dieselmotor mit Common-Rail-Einspritzung mit Dieselpartikelfilter, STAGE V. Das bewährte Anbaugeräteerkennungssystem macht einen schnellen Gerätewechsel möglich. Die großzügig dimensionierte Hydraulik ermöglicht den Antrieb von unterschiedlichsten Anbaugeräten: von der Schneefräse über das Schneeschild bis hin zu Wasseranwendungen sowie den Kehrmaschinenbetrieb mit Unkrautbeseitigung und ein Schrubbdeck für spezielle Reinigungsanwendungen. Die MC 130 überzeugt durch hohe Wartungsfreundlichkeit und einfachen Zugang zu den Wartungsbereichen sowie die intuitive Bedienung des kompletten Fahrzeuges inkl. Anbaugeräten.</p>
	MC 250	 <p>Die mit unserem ganzen Know-how gespickten und attraktiv designte MC 250 bietet insgesamt eine unübertroffene Reinigungsleistung bei geringer Motordrehzahl. Zudem verfügt sie über üppige 2,5 m³ Kehrgutbehältervolumen, eine hohe Transportgeschwindigkeit von 60 km/h und einen dank hydropneumatischer Federung und Einzelradaufhängung maximalen Fahrkomfort. Die optional auch klimatisierte Großraumkabine mit rückschonenden Sitzen und das ergonomische Bedienkonzept mit übersichtlichem Multifunktionsdisplay im Lenkradkranz sorgen für ein angenehmes Arbeitsklima und hohe Anwenderfreundlichkeit. Unsere MC 250 verfügt darüber hinaus über eine Allradlenkung für beste Wendigkeit und ein effizientes Wasserumlaufsystem mit separatem Schmutzwassertank. Die Maschine eignet sich für Städte und Gemeinden jeder Größe, ist sehr einfach zu warten und überzeugt dazu mit sehr geringen Abgas- und Feinstaubemissionen.</p>
Geräteträger	MCM 600	 <p>Ob für kommunale Einsätze in Stadt- und Vorstadtgebieten oder in industriellen Anlagen mit hohem Reinigungsbedarf wie in Gießereien, Zementwerken, Bergbaubetrieben: Die mechanisch aufnehmende Kehrmaschine MCM 600 ist die beste Option für die anspruchsvollsten Kehr Anforderungen. Das kombinierte System mit mechanischer Aufnahme für große Schmutzkörper, einer Absaugung für leichtere Materialien und einem Filtersystem aus mehreren Polyesterfiltern, die wirkungsvoll und unter allen Bedingungen feinen Staub bis PMI ausfiltern, garantiert eine hohe Reinigungsleistung ohne Staubaufwirbelungen. Dafür sorgt auch die synchronisierte Lenkung an beiden Achsen, die eine einfache Manövrierbarkeit und damit selbst beim Abbiegen oder Wenden eine maximale Kehrgenauigkeit gewährleistet. Ebenfalls zur Kehrgenauigkeit trägt das patentierte Hydrauliksystem (CDS – Clever Detective System) bei, das den Bodendruck der zentralen Bürsten automatisch reguliert. Dabei ist die Maschine dank des Bedienfelds mit Farbdisplay und Funktionstasten neben dem Lenkrad spielend einfach zu bedienen, während die für 3 Personen ausgelegte Kabine den Anwendern höchste Sicherheits- und Ergonomie-Standards bietet.</p>
	MIC 26	 <p>Der 26 PS starke multifunktionale Geräteträger MIC 26 bietet ein optimales Preis-/Leistungsverhältnis und eignet sich ideal für den Ganzjahreseinsatz. Das Gerät wird Kabine ausgeliefert und bietet eine optimale Rundumsicht auf Anbaugeräte und die nähere Umgebung – ein großes Plus, vor allem im Bereich der Grünpflege. Apropos: Das niedrige Leergewicht wirkt sich besonders günstig auf Einsätze im Grünen aus. Die Zuladung von knapp 1000 kg macht die Maschine gleichzeitig zur optimalen Lösung für den Winterdienst. Und Kehren kann die MIC 26 C natürlich auch. Für die nötige Sicherheit rund um die vielseitigen Arbeitseinsätze sorgt der ROPS-Bügel. Egal ob Kehren, Mähen oder im Winterdienst die MIC 26 leistet das ganze Jahr über eine Top-Performance.</p>
	MIC 35 + 42	 <p>Moderne Dieseltechnik mit sparsamer Common-Rail-Direkteinspritzung und Dieselpartikelfilter senken beim 35 bzw. 42-PS-Motor unserer Geräteträger MIC 35 + 42 die Abgaswerte deutlich unter die Grenzwerte der Emissionsstufe STAGE V. Damit eignen sich die Maschinen nicht nur für Arbeitseinsätze in innerstädtischen Umweltzonen, sondern punkten auch mit enormer Wirtschaftlichkeit. Dazu tragen auch die hochwertigen Komponenten bei und die sehr langen Wartungsintervalle von 500 bzw. 1000 Stunden. Der werkzeuglose Zugang zu allen wartungsrelevanten Bereichen gehört genauso zum durchdachten Gesamtkonzept wie die vielfältigen Möglichkeiten, Anbaugeräte zu integrieren. So erfolgt die Aufnahme von Frontanbaugeräten über ein standardisiertes Kuppeldreieck KAT O, während Anbaugeräte auf dem Heckwagen dank unseres Schnellwechselsystems mittels des hydraulischen Kipprahmens ohne Kraftaufwand gewechselt werden. Und ein optionales Multikupplersystem garantiert einen schnellen und tropffreien Anschluss der Hydraulik. Der Bediener profitiert darüber hinaus von einer sehr großen Kabine mit übersichtlich angeordneten Bedienelementen und vielen weiteren nützlichen Details wie einem abschließbaren Staufach. Egal ob Kehren, Mähen oder im Winterdienst auch die MIC 35 oder 42 präsentieren sich leistungsstark im Ganzjahreseinsatz.</p>

Stangl

Stangl Kommunaltechnik

Gewerbegebiet Süd 1, 5204 Strasswalchen

Tel.: +43 (0) 6215 / 8900-48, Fax DW 49

info@kommunalmaschinen.at, www.kommunalmaschinen.at

Anwendungsbereich	Marke/Typenbezeichnung	Die wesentlichsten Eignungskriterien/-merkmale für den jeweiligen Einsatzbereich
Kehrmaschinen/-fahrzeuge	Hako Citymaster 2250	 <p>neue und moderne Hako-Kompaktkehrmaschine der 2m³-Klasse, sehr wendig dank Allrad-Lenkung, neues Kabinen-Konzept</p>
	Hako Citymaster 1650-ZE	 <p>erste vollelektrische Kehrmaschine und Geräteträger von Hako, in der 3,5-t-Klasse. Mit Hochvolt-Li-Ion-Traktionsbatterie, Batteriekapazität bis zu 9 Stunden Einsatzdauer.</p>
	weitere Kehrmaschinen siehe ‚Allrounder‘	
Mähgeräte	siehe ‚Allrounder‘	
Geräteträger	siehe ‚Allrounder‘	
Allrounder	Hako Citymaster 650	 <p>Kompakt-Knicklenker bei Stangl, Multifunktionsmaschine mit kleinsten Abmessungen zum Kehren, Mähen und für den Winterdienst, Schnell-Wechselsystem, Umrüstung für einen Mann in 10 Minuten</p>
	Hako Citymaster 1650	 <p>starker Knicklenker bei Stangl, Multifunktionsmaschine zum Kehren, Mähen, für den Winterdienst und andere kommunale Einsätze, Komfortkabine und Schnell-Wechselsystem</p>
	Multicar M29	 <p>Schmalspur-Geräteträger, Fahrzeugbreite 1,33 Meter, 109 PS, 3,0 Liter VM-Vierzylinder-Turbodiesel, nach Euro VI-Norm, für alle kommunalen Einsätze wie Winterdienst, zum Sportplatz- oder Straßenbankett-Mähen, Kehren (2m³-Klasse), Transport, Schwemmen, Bewässern und viele Anwendungsmöglichkeiten mehr, Zweimann-Kabine, hydrostatischer Allradantrieb, Allrad-Lenkung, große Ladepritsche, Dreiseitenkipper, neuartiges Hydrostat-ABS, Höchstgeschwindigkeit von 62km/h</p>
	Multicar M31	 <p>Schmalspur-Geräteträger, Fahrzeugbreite 1,60 Meter, 145 PS, 3,0L, für Transportarbeiten, Winterdienst, Mähen, Kehren (3m³-Klasse), Schwemmen, Bewässern, Sinkkastenreinigen und viele Anwendungsmöglichkeiten mehr, Dreimann-Kabine, Allradantrieb, wahlweise als Hydrostat oder mit Schaltgetriebe</p>







Iseki

ISEKI-Maschinen GmbH

Rudolf-Diesel-Straße 4, 40670 Meerbusch

Tel.: +49 2159 5205 0

info@iseki.de, www.iseki.de

Anwendungsbereich	Marke/Typenbezeichnung	Die wesentlichsten Eignungskriterien/-merkmale für den jeweiligen Einsatzbereich
Mähgeräte	ISEKI SXG	 <p>Der innovative Diesel-Mähtraktor für Hausmeisterservices, Sportvereine, Liegenschaften, Hotel- und Freizeitanlagen oder den anspruchsvollen Privatanwender. Wahlweise erhältlich mit hydraulischer Boden- oder Hochentleerung. Zahlreiche Anbauoptionen ermöglichen ganzjährige Pflege- und Erhaltungsarbeiten.</p>
	ISEKI SF224/SF235	 <p>Der Spezial-Frontmäher SFH 220 vereint die Vorteile eines Heckauswurfmähers mit der Wendigkeit eines Heck gelenkten Großflächenmähers. Damit ist er konsequent auf die Bedürfnisse professioneller Anwender zugeschnitten. Aufsitzmäher mit hydrostatischem Fahrtrieb, Allrad und wahlweise 137 oder 150 cm Schnittbreite</p>
	ISEKI SF 450	 <p>ISEKI-Frontmäher sind im Bereich der Anlagenpflege wahre Multitalente. Beim Mähen von Parkanlagen, Straßenbegleitgrün, Schwimmbad-Liegeflächen, anspruchsvollen Sport- oder Golfanlagen überzeugen SF-Frontmäher mit hoher Einsatzleistung, perfekter Schnittqualität und hervorragendem Bedienkomfort. Aufsitzmäher mit hydrostatischem Fahrtrieb, Allrad automatisch zuschaltbar, 55 PS Leistung</p>
Traktoren	ISEKI TXG 237	 <p>Mit dem TXG 237 A bietet ISEKI einen leistungsstarken Kompakttraktor mit Allradantrieb, 3-Zylinder-Diesel und 27 PS max. Motorleistung.</p>
	ISEKI TM Serie	 <p>Die TM-Baureihe steht bei ISEKI seit vielen Jahren für praxisingerechte Kompakttraktoren mit dem entsprechend geringen Außenbreiten. An diesen äußeren Dimensionen galt es nicht viel zu optimieren. Die außerordentliche Wendigkeit für den Einsatz auf schmalen Wegen oder beengtem Terrain zeichnet die neuen TM's fortwährend aus.</p>
	ISEKI TH Serie	 <p>Die Anforderungen an Kommunaltraktoren wachsen unaufhörlich. Kompakte, gewegtaugliche Abmessungen haben dagegen Bestand! Dieser scheinbare Widerspruch findet in der neuen TH-Serie eine harmonische Verbindung</p>
	ISEKI TG Serie	 <p>Die Kommunal-Klasse der neuesten Generation. Die intelligent aufgebauten Kommunaltraktoren der TG 6000-Serie kombinieren bewährte und innovative Technikfeatures und sind leicht zu bedienen.</p>

Überblick

► **Aebi Schmidt Austria GmbH**

www.aebi-schmidt.at

► **ISEKI-Maschinen GmbH**

www.iseki.de

► **Friedrich Berger GesmbH & Co KG**

www.berger-kommunal.at

► **Boschung Verkehrstechnik GmbH**

www.boschung.com

► **Esch-Technik**

Maschinenhandels GmbH

www.esch-technik.at

► **Kahlbacher Machinery GmbH**

www.kahlbacher.com

► **Alfred Kärcher GmbH**

www.kaercher.at

► **Lindner Traktorenwerk GesmbH**

www.lindner-traktoren.at

► **Prochaska Handels GmbH**

www.prochaska.eu

► **Springer Kommunaltechnik GmbH**

www.springer-kommunal.at

► **Stangl Kommunaltechnik**

www.kommunalmaschinen.at



Sigron Handels- & SchulungsgmbH
Niedermoserstr. 4, 1220 Wien

Tel.: 0577 070-1004
Fax: 01/259 46 32-29

kurs@sigron.at
www.sigron.at

Datum	Veranstaltung	Ort	ISO 21001	ÖNORM D2040
18.-19.03.2024	Vorbereitungskurs LAP Reinigungstechniker*in/Kurs2	Wien	✓	✓
20.-21.03.2024	DFG-Meistervorbereitungskurs Modul I-III	Wien	✓	✓
02.-03.04.2024	Vorbereitungskurs LAP Reinigungstechniker*in/Kurs2	Wien	✓	✓
04.-05.04.2024	Vorbereitungskurs LAP Reinigungstechniker*in/Kurs1	Wien	✓	✓
09.-10.04.2024	DFG-Meistervorbereitungskurs Modul I-III	Wien	✓	✓
15.-16.04.2024	Vorbereitungskurs LAP Reinigungstechniker*in/Kurs2	Wien	✓	✓
17.-18.04.2024	DFG-Meistervorbereitungskurs Modul I-III	Wien	✓	✓
23.-25.04.2024	Vorbereitungskurs LAP Reinigungstechniker*in/Kurs1	Wien	✓	✓
29.-30.04.2024	DFG-Meistervorbereitungskurs Modul I-III	Wien	✓	✓
06.-07.05.2024	Vorbereitungskurs LAP Reinigungstechniker*in/Kurs2	Wien	✓	✓
08.05.2024	Vorbereitungskurs LAP Reinigungstechniker*in/Kurs1	Wien	✓	✓
14.-16.05.2024	DFG-Meistervorbereitungskurs Modul I-III	Wien	✓	✓
21.-23.05.2024	DFG-Meistervorbereitungskurs Modul I-III	Wien	✓	✓
03.-05.07.2024	Vorbereitungskurs LAP Reinigungstechniker*in/Kurs2	Wien	✓	✓
11.06.2024	Vorbereitungskurs LAP Reinigungstechniker*in/Kurs2	Wien	✓	✓
12.-14.06.2024	DFG-Meistervorbereitungskurs Modul I-III	Wien	✓	✓
18.-19.06.2024	DFG-Meistervorbereitungskurs Modul I-III	Wien	✓	✓



**GEBÄUDEREINIGUNGS
AKADEMIE**
1230 Wien, Eduard-Kittenberger-Gasse 56-Obj.8

Tel.: 01/865 55 05 • office@grag.at
www.gebaeudereinigungsakademie.at

Datum	Veranstaltung	Ort	ISO 21001	ÖNORM D2040
17.-18.04., 12.-13.06., 24.-25.07., 25.-26.09., 06.-07.11., 11.-12.12.2024	Basiskurs Gebäudereinigung	Wien	✓	✓
19.04., 14.06., 27.09., 08.11., 13.12.2024	Basiskurs Krankenhaus	Wien	✓	✓
05.-07.06., 02.-04.10., 20.-22.11.2024	Fachkurs Krankenhaus	Wien	✓	✓
10.09.-31.01.2025	DFG Meisterkurs berufsbegleitend (Abendkurs)	Wien	✓	✓
12.-14.06.2024	DFG Meisterkurs – Kooperation mit BFI	Wien	✓	✓
01.-19.07.2024 + 05.-16.08.2024	DFG Meisterkurs Sommer	Wien	✓	✓
22.-26.04., 22.-26.07., 21.-25.10.2024	Modul 4 Ausbilderkurs Lehrlingsbeauftragter inkl. Fachgespräch	Wien	✓	✓
23.-26.09.2024	Hausbetreuer Modul A Abend	Wien	✓	✓
18.-19.03., 30.09.- 01.10.2024	Hausbetreuer Modul B Abend	Wien	✓	✓

Datum	Veranstaltung	Ort	ISO 21001	ÖNORM D2040
20.-21.03., 02.-03.10.2024	Hausbetreuer Modul C Abend	Wien	✓	✓
09.-10.04., 12.-13.11.2024	Hausbetreuer Modul A Tag	Wien	✓	✓
12.04., 14.11.2024	Hausbetreuer Modul B Tag	Wien	✓	✓
11.04., 15.11.2024	Hausbetreuer Modul C Tag	Wien	✓	✓
26.-30.08., 14.-18.10.2024	Sonderreiniger	Wien	✓	✓
24.04., 20.06., 28.08., 24.10., 18.12.2024	Vorarbeiter	Wien	✓	✓
08.05.2024	Strahltechnik	Wien	✓	✓
11.-13.09. + 16.-19.09.2024	Desinfektor	Wien	✓	✓
05.04., 04.10.2024	Desinfektor Prüfung	Wien	✓	✓
10.-11.06.2024	Graffiti	Wien	✓	✓
Juni 2024	Hebebühnenschulung	Wien	✓	✓
04.-05.04., 25.-26.09.2024	Meisterauffrischkurs	Wien	✓	✓
23.-24.05., 12.-13.09., 04.-05.12.2024	Objektleiter organisatorisch	Wien	✓	✓
27.-29.05.2024	Objektauditor	Wien	✓	✓

DFG Reinigungsakademie GmbH
www.dfg-reinigungsakademie.at

Villacher Straße 131
9020 Klagenfurt am Wörthersee

Tel.: 0664/8536301
office@reinigungsakademie.at

Datum	Veranstaltung	Ort	ISO 21001	ÖNORM D2040
11.03.-05.06.2024	Meisterprüfungsvorbereitungskurs	Kärnten/ Steiermark/ Salzburg/Tirol	✓	
11.03.-08.05.2024	Vorbereitungskurs LAP Reinigungstechniker/in	Kärnten/ Steiermark/ Salzburg/Tirol	✓	
28.-29.03.2024	Basiskurs	Klagenfurt	✓	✓
06.-21.06.2024	Gebäudereinigungsdesinfektor	Klagenfurt	✓	✓

WIFI Oberösterreich
Wiener Str. 150, 4021 Linz

Tel: 05-7000/7500
Fax: 05-7000/7409

Mail: kundenservice@wifi-ooe.at
Internet: wifi.at/ooe oder online.wifi/ooe.at

Datum	Veranstaltung	Ort	ISO 29990	ÖNORM D2040
22.04.2024	Reinigungstechnik - Vorbereitung auf die Lehrabschlussprüfung	Linz	✓	
13.05.2024	Objektleiter:in-Lehrgang	Linz	✓	
16.04.2024	Denkmal-, Fassaden-, und Gebäudereiniger:in - Vorbereitung auf die Meisterprüfung - Teil 2	Linz	✓	
12.04.2024	Poolreinigung - Theorie	Linz	✓	
06.05.2024	Hygienekurs für Reinigungsverantwortliche	Linz	✓	

WIFI Steiermark, Körblergasse 111-113, 8010 Graz
WIFI Obersteiermark, Leobnerstraße 94, 8712 Niklasdorf

Tel.: 0316 602-8022
 Fax: 0316 602 500-8022

bettina.klinkan@stmk.wifi.at
 www.stmk.wifi.at/dfg

Datum	Veranstaltung	Ort	ISO 29993	ÖNORM D2040
06.-07.05.2024	Basiskurs für die Reinigung	Niklasdorf	✓	✓
05.09.-30.11.2024	Vorbereitungskurs Meisterprüfung in der Denkmal-, Fassaden- und Gebäudereinigung	Theorie Graz/ Praxis Niklasdorf	✓	✓
09.09.-12.11.2024	Vorbereitungskurs Lehrabschlussprüfung Reinigungstechniker/in	Theorie Graz/ Praxis Niklasdorf	✓	✓
07.-08.10.2024	Basiskurs für die Reinigung	Niklasdorf	✓	✓
06.03.-14.06.2025	Vorbereitungskurs Meisterprüfung in der Denkmal-, Fassaden- und Gebäudereinigung	Theorie Graz/ Praxis Niklasdorf	✓	✓
10.03.-20.05.2025	Vorbereitungskurs Lehrabschlussprüfung Reinigungstechniker/in	Theorie Graz/ Praxis Niklasdorf	✓	✓
12.-13.05.2025	Basiskurs für die Reinigung	Niklasdorf	✓	✓



HAGLEITNER academy
 mind in progress.

Lunastraße 5
 5700 Zell am See

academy@hagleitner.at
 Tel.: +43 5 0456/13702

<https://academy.hagleitner.com>

Datum	Veranstaltung	Ort	ISO 29990	ÖNORM D2040
25.-26.03.2024	Basiskurs Reinigung Ö-Norm D 2040	Unterprem- stätten-Zettling	✓	✓
27.-28.03.2024	Basiskurs Reinigung Ö-Norm D 2040	Zell am See	✓	✓
29.03.2024	Textile Bodenbeläge: Moderne Reinigung in Theorie und Praxis 3/24	Zell am See	✓	
03.04.2024	Praxis-Einsatz von Diamantpads	Zell am See	✓	
07.05.2024	Hygienemanagement im niedergelassenen Bereich 5/24	Zell am See	✓	
14.-16.05.2024	Housekeeping Manager Modul 1	Zell am See	✓	
11.-13.06.2024	Housekeeping Manager Modul 2	Zell am See	✓	
laufend	E-Kurs: Chemische Grundlagen der Reinigung	online		
laufend	E-Kurs: Effektive Bodenreinigung	online		
laufend	E-Kurs: Sicherer Umgang mit Chemikalien	online		
laufend	E-Kurs: Noroviren	online		



Tel: +43 5 0979

Mail: akademie@hollu.com

Internet: www.hollu.com/akademie

Datum	Veranstaltung	Ort	ISO 29993	ÖNORM D2040
02.04.2024	Seminar für Reinigung von Textiloberflächen	Graz		
04.04.2024	Seminar für Reinigung von Textiloberflächen	Wolferrn		
08.04.2024	Seminar für Küchenhygiene	Zirl		
11.-12.04.2024	Grundreinigungskurs	Wolferrn		
11.-12.04.2024	Sonderreiniger in der Gebäudereinigung	Wolferrn		
02.-03.05.2024	A.1 Basiskurs	Wolferrn		✓
02.-03.05.2024	Meister-Auffrischkurs	Zirl		
15.-16.-17.05.2024	A.7 Vorbereitungskurs zum geprüften Objektleiter - Modul 1 (fachlich)	Wolferrn		✓

Datum	Veranstaltung	Ort	ISO 29993	ÖNORM D2040
21.05.2024	Seminar für Küchenhygiene	Graz		
21.05.24	Seminar für Küchenhygiene	Wolfers		
28.-29.05.2024	Reinigung für empfindliche Oberflächen	Wolfers		
06.-07.06.2024	Seminar für Holzbodensanierung	Wolfers		
10.-11.06.2024	Seminar für Reinigung von Lüftungsanlagen	Zirl		
12.-13.06.2024	Basiskurs Reinraumreinigung	Wolfers		
20.-21.06.2024	Seminar für Diamantschleifverfahren	Wolfers		
24.-25.06., 01.-02.07.2024	Risikomanager für Mikrobiologische Kontaminationen	Online		
03.-05.07.2024	Badewart/In für Kleinbadeanlagen	Wolfers		
02.-04.09., 09.-11.09., 16.-18.09., 26.-27.09., 03.- 04.10., 09.-11.10., 14.-15.10., 21.-23.10., 28.-30.10., 04.-05.11.2024	Meisterkurs für Denkmal-, Fassaden- & Gebäudereinigung	Graz		
02.-04.09., 12.-13.09., 19.-20.09., 23.-25.09., 01.-02.10.2024	Facharbeiterausbildung für Reinigungstechniker	Graz		
05.-06.09.2024	Grundkurs professionelle Reinigung	Graz		
9.09.2024	Seminar für Reinigung von Textiloberflächen	Graz		
09.-11.09.2024	Objektleiter Ausbildung	Graz		
12.-13.09., 18.-20.09.2024	Ausbildung zum Hygienebeauftragten	Online		
16.-17.09.2024	Grundkurs professionelle Reinigung	Zirl		
23.-25.09., 02.-04.10., 09.-11.10., 14.-15.10., 21.-23.10., 30.-31.10., 07.- 08.11., 14.-15.11., 20.-22.11., 27.-29.11.2024	A.5 Meisterprüfungsvorbereitungskurs	Wolfers		✓
23.-25.09., 30.09., 01.10., 07.-08.10., 16.-18.10., 24.-25.10.2024	Facharbeiterausbildung für Reinigungstechniker	Wolfers		
26.-27.09.2024	Meister-Auffrischkurs	Wolfers		
30.09.2024	Seminar für Hygiene & Desinfektion im Pflegeheim	Graz		
2.10.2024	Seminar für Reinigung von Textiloberflächen	Wolfers		
07.-08.10., 16.-18.10., 24.-25.10., 28.-29.10., 04.-06.11., 11.-13.11., 18.- 19.11., 25.-27.11., 02.-04.12., 09.-11.12.2024	Meisterkurs für Denkmal-, Fassaden- & Gebäudereinigung	Zirl		
16.10.2024	Seminar für Reinigung von Textiloberflächen	Zirl		
21.10.2024	Seminar für Küchenhygiene	Graz		
31.10.2024	Seminar für Hygiene & Desinfektion im Pflegeheim	Zirl		
06.-08.11., 13.-15.11., 21.-22.11., 28.-29.11.2024	Desinfektor Ausbildung - TÜV personenzertifiziert	Graz		
11.-12.11.2024	Grundreinigungskurs	Graz		
11.-12.11.2024	Sonderreiniger in der Gebäudereinigung	Graz		
14.11.2024	Seminar für Küchenhygiene	Wolfers		
25.11.2024	Seminar für Küchenhygiene	Zirl		
2.12.2024	Seminar für Brandreinigung	Wolfers		

ORF-Beitrags-Gesetz: Ungerechtfertigte Mehrfachbelastung

Die Bundessparte Gewerbe und Handwerk fordert eine rasche Reparatur des ORF-Beitrags-Gesetzes mit dem Ziel, dass die Beitragspflicht am Unternehmensstandort und nicht an jeder einzelnen Betriebsstätte angeknüpft wird.

Das Thema ORF Gebühren führt durch die Anknüpfung an den Betriebsstättenbegriff des Kommunalsteuergesetzes auch bei den Gebäudereinigern und Hausbetreuern zu unverhältnismäßig hohen Gebühren. Daher wird durch zahlreiche Initiativen im Rahmen der WKO versucht eine Neuregelung zu erreichen. „Wir, die Gebäudereiniger, unterstützen dies ausdrücklich“, betont Wolfgang Muth, Bundesinnungsgeschäftsführer-Stv. der Chemischen Gewerbe und der Denkmal-, Fassaden- und Gebäudereiniger.

Die Sparte Gewerbe und Handwerk fordert daher zum ORF-Beitrags-Gesetz 2024:

„Wir dürfen an dieser Stelle, da auch dies unter das Stichwort Bürokratieabbau zu subsumieren ist, unsere letztjährige Forderung betreffend ORF-Beitrags-Gesetz 2024 wiederholen. Durch die Anknüpfung der Beitragspflicht von Unter-



WOLFGANG MUTH
Bundesinnungsgeschäftsführer-Stv. der Chemischen Gewerbe und der Denkmal-, Fassaden- und Gebäudereiniger

nehmungen am Betriebsstättenbegriff des Kommunalsteuergesetzes sind alle Bauausführungen, Arbeitskräfteüberlassungen sowie Gebäudereiniger und Hausbetreuer, deren Dauer 6 Monate übersteigen, separat und unmittelbar von der ORF-Beitragspflicht betroffen. Dies bedeutet, dass diese Unternehmen mit zahlreichen Baustellen (Betriebsstätten) in verschiedenen Gemeinden den ORF-Beitrag mehrfach entrichten und administrieren müssen. Abgesehen davon, dass die Bemessungsgrundlage für das gesamte Unternehmen möglicherweise nur einen Bruchteil der in § 4 Abs 3 ORF-Beitrags-Gesetz genannten Staffeln beträge ausmachen würde, bedeutet dies eine ungerechtfertigte bürokratische

Mehrfachbelastung. Die BSGH fordert daher eine rasche Reparatur des ORF-Beitrags-Gesetzes mit dem Ziel, dass die Beitragspflicht am Unternehmensstandort und nicht an jeder einzelnen Betriebsstätte angeknüpft wird.“

INTERCLEAN

AMSTERDAM

THE WORLD'S MOST ADVANCED CLEANING AND HYGIENE SHOW



14 - 17 MAY 2024

AMSTERDAM, THE NETHERLANDS

Organised by:

rai
AMSTERDAM

Official media partner:

EUROPEAN
Cleaning
JOURNAL

intercleanshow.com/amsterdam

NEU! | DAS MULTITALENT.

**KOMPAKT, KRAFTVOLL, KOMPROMISSLOS.
BESTE PERFORMANCE AUF ALLEN FLÄCHEN.
ARA 85|BM 140**

Extrem kompakte Bauweise
und sagenhafter Komfort
für den Bediener:
Der neue ARA 85|BM 140 ist
genau der Leistungsträger, den
es für große Flächen braucht!



MAXIMALE ABSAUGUNG

STREIFENFREIE UND SOFORT
BEGEHBARE BÖDEN.



RANDNAHE REINIGUNG

ENTWICKELT FÜR BESONDERS
RANDNAHES ARBEITEN.



SITZKOMFORT SERIENMÄSSIG

ZERTIFIZIERTER KOMFORTSITZ MIT
ARMLEHNEN, INDIVIDUELL EINSTELLBAR



ULTRAKOMPAKTE BAUWEISE

NUR 149CM LANG



MADE IN GERMANY

PURISTISCHES ENGINEERING.
PERFEKTE VERARBEITUNG.

